

tai price book

Febrero
2026

Especial TPV's



Suplemento al número 365 de Tai-Pricebook



**GDS® Uni-Conn™
Powered Kiosk Dock**

**IntelliSkin® Thin-Case™ for
Samsung Tab A11+ & A9+**



La nueva forma de trabajar, sin límites.

fc@rammounts.es | 914 739 595 | <https://rammounts.es/>

Periféricos Profesionales HOREPOS

Soluciones completas para el punto de venta

Impresoras térmicas Horepos

- ◆ Corte automático
- ◆ Alta velocidad de impresión
- ◆ Conexión USB / Ethernet / WiFi
- ◆ Compatibles con sistemas TPV Horepos



PDA Horepos X6

- ◆ Sistema Android
- ◆ Diseño robusto para hostelería
- ◆ Pantalla táctil
- ◆ Conectividad WiFi y 4G
- ◆ Ideal para comanderas en sala y terraza



PDA Horepos X600

- ◆ Sistema Android
- ◆ Diseño robusto para hostelería
- ◆ Pantalla táctil
- ◆ Lector código de barras integrado
- ◆ Conectividad WiFi y 4G
- ◆ Ideal para comanderas en sala y terraza

Monitores de cocina (KDS)

KD-1020

- ◆ Android
- ◆ Pantalla táctil 21,5"



KD-1238

- ◆ Windows
- ◆ Pantalla táctil 23,8"
- ◆ Procesador N100
- ◆ 8 Gb RAM
- ◆ SSD 128 Gb

KD-1315

- ◆ Windows
- ◆ Pantalla táctil 31,5"
- ◆ Procesador N100
- ◆ 8 Gb RAM
- ◆ SSD 128 Gb



Distribuido en España por **HOREPOS**

Especialistas en soluciones TPV para el canal profesional.





N.P. Comunicaciones, S.L.
C/ Ramón Gómez de la Serna
10, 3ºB
28035 Madrid
Tfno: +34 91 739 04 11
info@taipricebook.es

Javier Renovell
Director de Publicaciones
javier.renovell@taipricebook.es

Eduardo Navarro
Directora de Marketing y Ventas
eduardo@taipricebook.es

Rosa Palacios
Directora Financiera
rosa.palacios@taipricebook.es

Silvia Hernández
Directora de Eventos
silvia@taipricebook.es

NP
comunicaciones

**tai price
book**

DL - M-21246-1994

ESTA PUBLICACIÓN NO SE HACE RESPONSABLE EN NINGÚN CASO DEL CONTENIDO DE LOS ANUNCIOS, NI DE LAS LAS OPINIONES EMITIDAS POR NUESTROS ANUNCIANTES Y COLABORADORES.

Le informamos que sus datos personales serán tratados por N.P. Comunicaciones, S.L. como responsable del tratamiento, con la finalidad de remitirle información de actividades, noticias y eventos organizados relacionados con el sector tecnológico, inclusive por medios electrónicos. Los datos serán conservados mientras sean necesarios para gestionar su correspondiente solicitud. El presente correo electrónico se dirige en exclusiva a su destinatario pudiendo contener información confidencial sujeta a secreto profesional. Los datos personales que puedan contener el correo electrónico, sea en su contenido o en sus adjuntos, son tratados por N.P. Comunicaciones, S.L. como responsable del tratamiento, con la finalidad de gestionar su correspondiente solicitud. No se prevén cesiones o comunicaciones de datos salvo las establecidas legalmente.

Todos los contenidos que se muestran en la presente publicación, y en especial diseños, textos, imágenes, logos, iconos, nombres comerciales, marcas o cualquier otra información susceptible de utilización industrial y/o comercial están protegidos por los correspondientes derechos de autor, no permitiendo su reproducción, transmisión o registro de información salvo autorización expresa previa del titular, N.P. Comunicaciones.

Puede usted ejercer los derechos de acceso, rectificación o supresión de sus datos, dirigiéndose a rgpd@taipricebook.es, para más información al respecto, puede consultar nuestra Política de Privacidad en www.taipricebook.es.

TPV cada vez más invisibles

En 2026, el mercado de TPV en España alcanzará una fase de madurez tecnológica impulsada por la Ley de Antifraude, que obliga a la comunicación en tiempo real con la Agencia Tributaria a través de Veri*Factu y al que han dado un año de gracia más para que los pequeños comercios y negocios de todo tipo adecúen dispositivos y aplicaciones de facturación. El sector destaca por la explosión del SoftPOS (convertir móviles en datáfonos) y la orquestación inteligente de pagos, consolidando al país como un referente europeo en transacciones sin contacto y digitalización de pymes.



El mercado minorista mundial ha superado hitos históricos: como un cierre mundial debido a la pandemia de la covid-19, escaladas en los precios de origen debido a conflictos bélicos y de llegada a los mercados debido a los aranceles. Hoy, impulsado por la estabilización de las cadenas de suministro y la aceleración digital, mantiene su pulso y dinamismo siempre a la estela de las demandas de los compradores.

Sobre el valor del mercado global del retail para este 2026, se proyecta que las ventas minoristas alcancen los 32,76 billones de dólares. Otras estimaciones lo elevan a un rango de 32,9 billones de dólares. Sobre este volumen, se espera que las ventas online representen casi el 24% del gasto minorista global en 2025-2026, alcanzando los 7,4 billones de dólares. Por hacer una comparación, es prácticamente lo mismo que las ventas totales en EEUU, que se estima que en 2026 superarán los 7,45 billones de dólares.

Si miramos la evolución del CAGR, la tasa de crecimiento anual compuesta para el periodo 2026-2035 se estima en un 5,80%. A corto plazo (2025-2026), el crecimiento interanual se sitúa en torno al 7,5%. Esta tendencia a largo plazo invita a los actores del retail a prepararse para ser más competitivos y hacer frente a los hábitos de compra do-

minantes, así como a las tecnologías emergentes que van a marcar la diferencia entre seguir levantando la persiana cada día o sucumbir a los tiempos modernos.

Haciendo un desglose por continentes, la región APAC se consolida como el líder indiscutible, mientras que otras regiones muestran crecimientos diferenciados: así, Asia-Pacífico domina con unas cuotas de mercado masivas, solo en eCommerce representa más del 57% de los ingresos globales, con China (52% de penetración) y Corea del Sur (~35%) a la cabeza mundial.

En cuanto a Norteamérica, lo más destacado es que sigue siendo el líder en adopción de tecnologías avanzadas como la IA (39,4% de cuota en el mercado de IA retail) o el IoT (35,4%). Por su parte, en Europa se observa una fuerte madurez en las marcas blancas (private labels), que ya representan el 38,1% de las ventas del sector alimentario en el continente.

Referente a los mercados emergentes, Latinoamérica (especialmente México y Brasil) y Medio Oriente (Arabia Saudita y Emiratos) son identificados como las zonas de crecimiento más rápido debido a la urbanización y la inversión en infraestructura digital.

El gasto en tecnología retail es uno de los segmentos más dinámicos, con una inversión mundial prevista de 388.000 millones de dólares para 2026. El desglose por tecnologías marca los intereses dominantes en el sector, sabiendo además que los minoristas destinan ya el 15% de su presupuesto a TI. Si hablamos de Inteligencia Artificial (IA), el crecimiento anual será del 25%. Mientras que en el Internet de las Cosas (IoT) alcanzará un gasto de 86.430 millones de dólares, con un CAGR del 24%. La analítica de datos seguirá siendo vital y de gran interés, con expectativas de crecer a un ritmo del 17,2% anual hasta 2032. El resto de partidas (hardware, software, soluciones) implicadas en esta transformación digital proyecta en el sector un crecimiento total de 305.200 millones de dólares en gasto TI hacia 2029.

Como se destacó en la pasada NRF de Nueva York acerca de las claves de rentabilidad tecnológica, los “ganadores en beneficios” (empresas que crecieron más del 10%) tienen tres veces más probabilidades de haber desplegado ya IA para eficiencia operativa frente a sus competidores. Tecnologías específicas como las etiquetas electrónicas (ESL) están ofreciendo un retorno de inversión en tan solo dos años, ahorrando hasta 50 horas de labor manual a la semana por tienda.

Cifras de negocio en España

Respecto al mercado nacional, el panorama retail para 2026 refleja muchas de las tendencias señaladas en la NRF, pero con una fuerte inclinación hacia la eficiencia operativa y la consolidación del canal físico tras la inflación de años previos. Así, el sector ha comenzado el año con un optimismo moderado, centrado en la recuperación de volúmenes de venta. El gran consumo venía de un aumento de facturación del 4,6% a finales de 2025, una inercia que se mantiene gracias a la estabilización de los precios, y se estima que en la categoría FMCG (alimentación y bebidas, hogar, cuidado personal, salud) se cerrará el año con un crecimiento del 1,1% en volumen. Aquí, Mercadona refuerza su liderazgo histórico con una cuota de mercado cercana al 29,5% en 2026. En cuanto a la cuota del comercio electrónico en el total del retail español, alcanzará el 11,2% en 2025-2026. En el sector moda, este peso es significativamente mayor, superando el 5,3% de las transacciones totales del retail no alimentario.

Esta misma percepción es refrendada por MVGM, consultora inmobiliaria especializada en gestión y promoción de centros comerciales, que señala que el sector retail español



continúa consolidando su recuperación y muestra signos claros de dinamismo. Según su ‘Informe de mercado inmobiliario en Iberia Q3’, las ventas acumuladas hasta septiembre de 2025 han aumentado un 4,09%, mientras que las afluencias han crecido un 3,61% respecto al mismo periodo del año anterior.

Estos resultados reflejan una recuperación sostenida del tráfico físico en los espacios comerciales y un retorno de la confianza del consumidor, lo que ha permitido mantener una progresión estable durante todo el trimestre. Además, el aumento de la conversión de visitas en ventas pone de manifiesto la madurez operativa del sector. Faustino García, director de Retail en MVGM en España, señalaba: “El tercer trimestre confirma la fortaleza del retail español y la capacidad de adaptación de los operadores. La combinación de mayor tráfico físico, elevada ocupación y nuevas inversiones consolida el atractivo de los centros comerciales como activos estratégicos dentro del mercado inmobiliario”.

Los operadores de gran formato siguen mostrando apetito por ampliar su presencia tanto en Centros Comerciales como en Retail Parks, contribuyendo a mantener altos niveles de ocupación en los principales activos del país. Firmas internacionales como Action, Half Price o Pepco continúan su plan de expansión en España, con aperturas de nuevos locales en ubicaciones secundarias y la renovación de espacios por parte de los propietarios, con el fin de adaptarse a los nuevos hábitos de consumo.

En el ámbito de la inversión, el tercer trimestre ha mantenido un ritmo constante de compraventas, con un volumen aproximado de 275.000 m2 de SBA (superficie bruta alquilable) transaccionado. Entre las operaciones más destacadas figuran la compra del Parque Mediterráneo en Cartagena por parte de Lighthouse, la adquisición de Gran Vía de Alicante por Mavdi y el proyecto Infinity, por General de Galerías Comerciales en Valencia.

“La evolución del retail en 2025 demuestra que el formato físico sigue siendo un pilar esencial para las marcas y para la experiencia del consumidor. La combinación de innovación, gestión eficiente y adaptación al nuevo contexto económico está fortaleciendo el papel de los centros comerciales como espacios de encuentro, entretenimiento y compra”, concluye García.

Si los comerciantes siguen invirtiendo en espacio físico, es que no está todo perdido. Sin embargo, la presentación de las tiendas sí está sufriendo una gran transformación requiriendo no solo tecnología, sino un propósito que se refleje en la decoración y el modo de atender y el surtido ofrecido. El punto de venta sigue siendo un interesante campo de ensayo sociológico donde se manifiestan sutilmente, o no tanto, las prevalencias actuales del ser humano.

Tendencias y predicciones

Algunas tendencias que ya se han hecho muy evidentes en el retail español son el Phygital y la IA conversacional. La tienda física se está convirtiendo en un centro de experiencias, redefiniéndose como espacios para fidelizar, no solo para transaccionar, utilizando tecnologías de Retail Media para publicidad personalizada en el punto de venta. Mientras que la IA ya no es solo para el análisis de datos,

Los costes ocultos del TPV

Característica	Square	Revo	Lightspeed	Sage (TPV Extra)	Holded (Gegid)
Perfil Ideal	Autónomos y Retail moderno	Hostelería y Retail avanzado	Restauración Pro y Moda	Empresas con contabilidad compleja	Pymes y start-ups
Fortaleza	Simplicidad y hardware propio	Especialista local (España)	Potencia en gestión de stock	Rigor contable extremo	Integración ERP total
Cumplimiento Fiscal	Nativo (Cloud)	Nativo (Cloud)	Nativo (Cloud)	Certificado (Local/Híbrido)	Nativo (Cloud)
Factura B2B	Sí, vía email/app	Sí, integrada	Sí, avanzada	Sí, mediante Sage Network	Sí, mediante Helded Billing
Coste Software	Desde 0€ (comisión por venta)	Desde ~40€/mes	Desde ~70€/mes	Según módulos ERP	Desde ~30€/mes
Hardware	Propio (Square Terminal/Register)	Apple (iPad) / Android	Apple (iPad) / Android	Libre (Homologado Windows)	Libre (Navegador/Tablet)
Análisis DAFO	Lo mejor: No tiene cuotas fijas obligatorias; pagas por transacción. Su hardware es el más elegante para el mostrador. Punto débil: Las comisiones por tarjeta pueden ser altas si tienes mucho volumen (1,25% - 2,5%).	Lo mejor: Es software "made in Spain". Entienden cómo funciona un bar o una tienda en España (gestión de terrazas, escandalllos, tallas y colores). Punto débil: Funciona principalmente en ecosistema Apple (iPad), lo que requiere una inversión inicial más elevada.	Lo mejor: Es el "Ferrari" de los TPV. Su capacidad para gestionar miles de referencias de inventario y conectar con e-commerce (Shopify, etc.) es imbatible. Punto débil: Curva de aprendizaje más alta y precio superior a la media.	Lo mejor: Si tu gestoría usa Sage, la integración es perfecta. Es el software que mejor gestiona la Ley Anti-fraude en entornos de escritorio tradicionales. Punto débil: Interfaz menos intuitiva y visualmente más anticuada que las opciones cloud.	Lo mejor: No es solo un TPV, es un cerebro para tu negocio. Al vender algo, se actualiza el stock, la contabilidad y el modelo de impuestos simultáneamente. Punto débil: El TPV es un módulo de su ERP; si solo buscas cobrar y nada más, puede resultar "demasiado" sistema.

Hay una solución para cada modelo de negocio, pero puede que no siempre lo que pinta más fashion sea lo más adecuado, o siendo adecuado aparezcan los costes ocultos, donde una de las tres bes de Bueno Bonito y Barato se cae. Se trata de las comisiones de pago que tienen muchas soluciones SaaS o los dispositivos cedidos por los bancos. Analizamos cinco proveedores TPV que dominan desde el pequeño comercio hasta la mediana empresa.

Las comisiones por datáfono son a la postre la parte donde se decide la rentabilidad real. La pelea está entre los TPV modernos (tecnológicos), que cobran por transacción, y los TPV bancarios, que suelen cobrar una cuota fija o "tarifa plana".

• Comisiones de TPV tecnológicos (pagos integrados)

Estos proveedores no te obligan a hablar con tu banco; ellos mismos procesan el pago. Una ventaja es que no exigen permanencia, ni se-

gueros obligatorios y el alta se hace en minutos. Por el contrario, si facturas más de 10.000€/mes, el 1,25% empieza a doler (125€/mes). Este es un cuadro comparativo de algunos fabricantes:

• TPV de bancos tradicionales (Santander, BBVA, CaixaBank)

Los bancos suelen ofrecer "bonos" o tarifas planas que parecen baratas, pero tienen letra pequeña, y que se suelen ofrecer por tramos (ej. 10-15€/mes hasta 2.000€/mes

Proveedor	Comisión por Tarjeta (Media)	Coste Fijo Mensual	Hardware (Aprox.)
Square	1,25% (físico) / 2% (online)	0 €	Desde 19 € (Reader) hasta 599 € (Register)
Adyen	0,11 € + tasa de intercambio	Variable	Terminales Pro desde 150 €
SumUp	1,50% único	0 €	Desde 39 € (Solo)
Zettle (PayPal)	1,75%	0 €	Desde 29 € (Reader 2)
Revo/Lightspeed	Depende del partner (ej. Adyen/Stripe)	40 € - 80 €	iPad / Android (Variable)

de facturación). Si te pasas del tramo, la comisión "de exceso" suele ser del 1,10-1,50%.

La alternativa que se propone es la comisión por operación, y depende de tu poder de negociación lo que te apliquen al final, suele oscilar entre el 0,35% y el 0,80% para tarjetas nacionales (más barato que Square), pero suben mucho en tarjetas internacionales o corporativas.

A todo esto se suele añadir por defecto otra serie de costes: por

mantenimiento (entre 6-15€/mes por terminal físico); por seguro del terminal (entre 3-5€/mes); e incluso por cancelación (suelen exigir periodos mínimos de 12-24 meses de permanencia).

• **Comparativa: ¿Cuál sale más a cuenta?**

Si facturas menos de 2.000€/mes, la opción ganadora serían soluciones como Square o SumUp, por qué no tienes costes fijos. Si no vendes, no pagas. Los 15€ del banco te "comen" el margen.

Si facturas entre 2.000€ y 10.000€/mes, la opción sería un TPV bancario de tarifa plana: Los bancos son muy competitivos en estos tramos intermedios si negocias bien.

Finalmente, si facturas más de 20.000€/mes, la opción ganadora serían soluciones como Adyen o Stripe (vía Revo), ya que a este volumen, lo que importa es la tasa de intercambio. Adyen te permite ahorrar mucho dinero en transacciones masivas.

sino para asistir al cliente en tienda mediante quioscos inteligentes o asistentes de voz.

Los supermercados apuestan por el surtido corto con una expansión agresiva de modelos de descuento como Lidl y Aldi, que ganan terreno frente a formatos más tradicionales. Mientras que la sostenibilidad y el propósito parece una exigencia creciente en las demandas de los consumidores, lo que está impulsando la introducción de etiquetas electrónicas inteligentes que informan sobre la huella de carbono del producto con una mayor transparencia en la cadena de suministro.

Para 2026, el retail español se ha fragmentado en estrategias muy específicas según el sector. En un desglose por verticales, podríamos destacar las principales preocupaciones y movimientos:

• **Alimentación (Grocery): La guerra del dato y la eficiencia.** Es el sector más avanzado en automatización debido a sus bajos márgenes. Una tendencia destacable que empieza a verse es el "Smart Replenishment", con un uso de la visión artificial para detectar huecos en estanterías. En cuanto a tecnología TPV destacable, están los "Self-Checkout con IA", con marcas como Toshiba y Zebra han implementado cámaras que identifican frutas y verduras sin que el cliente use códigos, reduciendo el fraude. Un dato en España: Mercadona y Carrefour lideran la inversión en Retail Media, usando sus apps para enviar ofertas personalizadas al mó-

vil del cliente mientras este recorre los lineales. La prioridad tecnológica este 2026 va a ser la automatización de almacén y cajas, con un ROI estimado alto por el ahorro de costes.

• **Moda (Fashion): RFID y "Phygital" extremo.**

La moda española (con Inditex a la cabeza) es referente mundial en integración de inventario, siguiendo la tendencia global por un stock unificado y omnicanal. Si un cliente no encuentra su talla, el TPV móvil permite comprarla en ese momento y recibirla en casa (lo que se llama "Pasillo Infinito"). Aquí, la tecnología TPV dominante es ya el TPV móvil (mPOS) sobre iPad o dispositivos Android robustos, que sustituyen al mostrador tradicional, y permiten a terminales como los de Adyen cobrar en cualquier punto de la tienda. Otra innovación remarcable son los probadores inteligentes que sugieren complementos mediante pantallas táctiles vinculadas al stock real o a las promociones que se quieren dar salida. Aquí, la prioridad tecnológica para este 2026 va a ser la RFID y omnicanalidad, con un ROI medio al mejorar las ventas.

• **Bares y Restaurantes (HORECA): Kioscos y Delivery Integrado.**

España vive una explosión de la restauración organizada (cadenas) que arrastra al pequeño hostelero. Así, los kioscos de autopedido tan comunes ya en los fast-food se empiezan a ver también en restaurantes de carretera, cafeterías de especialidad y bares de menú diario para agilizar picos de trabajo. Aquí, la tecnología TPV apuesta



por software como Revo o Square que dominan por su capacidad de integrar en una sola pantalla las comandas del local con los pedidos para llevar a través de Uber Eats o Glovo. Una clave para este 2026 son los pagos "Pay at Table" mediante códigos QR dinámicos donde el cliente paga y divide la cuenta sin esperar al camarero. Las prioridades tecnológicas ya han sido mencionadas: kioscos y gestión de delivery, que permiten una rápida rotación mesas y agiliza la cocina.

- **Hoteles (Hospitality): El fin de la recepción tradicional.** El enfoque es eliminar las tareas administrativas para centrarse en la atención. Tendencias como el check-in invisible permiten incluso que el móvil del cliente sea la llave de la habitación (NFC) y el método de pago pre-autorizado. La tendencia dominante en TPV son terminales de diseño estético (como la serie HP Engage) que se integran en el mobiliario, rompiendo la barrera física entre recepcionista y huésped. De hecho, los TPV de los hoteles ahora son "hubs de servicios", permitiendo reservar tours o sesiones de masaje desde cualquier punto del complejo con total comodidad. Lo siguiente: biometría y pagos móviles, que potencia la lealtad a largo plazo.

La eFactura pesa

Otro aspecto a tener muy en cuenta son las nuevas regulaciones que afectan directamente al software de estos TPV. La normativa de facturación en España ha dado un vuelco radical con dos leyes que afectan directamente a cualquier TPV o software de gestión, principalmente la Ley Antifraude y la Ley Crea y Crece que introducen la facturación electrónica obligatoria y el reporte a Veri*Factu. El objetivo es eliminar el "software de doble uso" (que permite ocultar ventas) y digitalizar la relación con Hacienda de todos los negocios, del autónomo en adelante. El Reglamento Veri*factu (Ley Antifraude) obliga a que todos los sistemas informáticos de facturación garanticen la integridad, conservación y trazabilidad de los registros.

Se basa en el encadenamiento de registros: Cada factura debe incluir un hash (huella digital) de la factura anterior, impidiendo borrar o modificar ventas sin dejar rastro. Además, todas las facturas (simplificadas o completas) deben incluir un código QR y la frase "Factura verificable en la sede electrónica de la AEAT" o "Veri*Factu" si el sistema envía los datos a tiempo real. La remisión obligatoria a la Agencia Tributaria ha sido una vez más pospuesta, concediéndose un nuevo plazo de adaptación hasta el 31 de diciembre. Por tanto, aunque aún puede ser voluntaria, la mayoría de los proveedores de TPV (como Sage, Square, Revo o Lightspeed) ya la integran por defecto.

Por su parte, la Factura Electrónica B2B (Ley "Crea y Crece") ya obliga a expedir y remitir facturas electrónicas en todas las relaciones comerciales entre empresas con una facturación superior a los 8 millones de euros. Son el resto de negocios y autónomos los que deben ir poniéndose las pilas a lo largo del presente año. Sus TPV deben ser interoperables y capaces de generar facturas en formatos estructurados (como Facturae) y permitir que el cliente las pueda solicitar (de forma gratuita) durante cuatro años siguientes. Igualmente, es obligatorio informar del estado de la factura (si ha sido aceptada o pagada) en un plazo máximo de unos días.

En cuanto a los requisitos técnicos del software del TPV a cumplir, según el Ministerio de Hacienda, son varios:

1. **Certificación del fabricante:** Debe constar una declaración formal responsable de que el software asegura que cumple con la normativa.
2. **No manipulable:** El sistema no puede tener funciones que permitan omitir registros o llevar contabilidades paralelas.
3. **Registro de eventos:** El TPV debe guardar un "log" de todas las operaciones (aperturas de cajón, cancelaciones, cambios de precio).
4. **Conectividad:** Debe estar preparado para el envío de datos a la nube de la AEAT de forma segura.

Las sanciones por incumplimiento pueden ser severas para desincentivar la picaresca y la economía sumergida. Para el dueño de la tienda, poseer un software que no cumpla los requisitos puede conllevar multas de hasta 50.000 euros. Para el fabricante que produzca o comercialice software ilegal de doble uso puede alcanzar los 150.000 euros por cada año de venta. Por tanto, para estar tranquilo con la normativa en España, ya no solo hay que buscar un hardware bonito, sino que contenga un software habilitado y certificado.

Ya hay muchos proveedores de TPV de robustez técnica conocidos en el mercado español cuyo software está homologado por Hacienda en el cumplimiento normativo. Aunque no existe una "lista pública" única de la AEAT (ya que es una autocertificación), hay que fijarse bien al proveedor en dos parámetros: la Declaración Responsable, que es un documento firmado donde el fabricante asegura que su software no permite la manipulación de datos, y la posibilidad de trabajar con Veri*Factu; en concreto, que la aplicación sea capaz de generar el encadenamiento de registros (hash) y códigos QR.

En el caso de que no quieras cambiar de software, siempre puedes contactar con su fabricante o mirar en el catálogo de soluciones del Kit Digital, ya que muchos de estos proveedores han estado subvencionados por el gobierno en los últimos años para ayudar en la digitalización de las pymes. Y si se quiere aprovechar la oportunidad para renovar viejos sistemas y disfrutar de funcionalidades modernas y mejorar la experiencia de uso, hay diversas alternativas que se adaptan al volumen de negocio y sector de actividad.

Hay proveedores de software en la nube, verdaderos nativos digitales, que permiten una rápida actualización ante cambios legales porque lo hacen de forma centralizada. Aquí destacan nombres como: Square, que es ideal para retail y restauración pequeña/mediana, con un hardware ya icónico y su software preparado para la facturación electrónica y la trazabilidad de registros. Lightspeed, muy potente en hostelería avanzada y retail de moda, que cumple con todos los requisitos de integridad de datos y ofrece informes en tiempo real. Revo, un editor de software español nacido en Barcelona, especializado en hostelería y retail, referentes en cuanto a integración con normativas locales y pagos. O Storyous (de

SaltPay), con un enfoque total en restauración, muy intuitivo y adaptado al control de fraude.

Otros proveedores proponen una gestión integral (TPV + ERP) para empresas que necesitan un control más profundo de inventario y contabilidad. Aquí destacan Sage, un estándar por defecto para asesorías y empresas procedentes del universo FacturaPlus con soluciones de TPV totalmente ligada a su motor contable, y Cegid (Holded) con un TPV que sincroniza ventas directamente con la contabilidad en la nube lo que facilita el envío de facturas electrónicas B2B.

Para los negocios más tradicionales que aún buscan terminales físicos donde corre el software anterior, encontrarán un buen número de partners e integradores oficiales de los principales fabricantes, desde las Engage Series de HP, probablemente el hardware más robusto y estético del mercado actual, a los Toshiba Global Commerce Solutions, líderes en grandes superficies (Mercadona utiliza su tecnología). Para escenarios más exigentes, Zebra/Elo son especialistas en pantallas táctiles y kioscos de autoservicio que soportan el software fiscal español.

Resumiendo

Los comerciantes y retailers tienen un buen cóctel entre manos: plegarse a la rigurosidad de Veri*Factu, la disruptividad de la IA agéntica y la flexibilidad híbrida de poder transformar un TPV fijo a uno móvil con SoftPOS que tanto se ha visto este año. El mercado TPV/POS de terminales de punto de venta en España posee una de las mayores tasas de adopción de pagos sin contacto (contactless) en Europa, demostrando la alta digitalización del comercio. Señalar también que la integración de Bizum como método de pago nativo en los TPV es ya una tendencia obligatoria para el comercio local y los servicios.

Las marcas dominantes en sistemas fijos y de autoservicio suelen ser fabricantes globales como HP (serie Engage), Zebra (que adquirió Elo), y Toshiba GCS. En cuanto a soluciones móviles, están ganando terreno proveedores como Adyen, que integra pagos y datos en un solo terminal móvil, y sistemas Cloud como Lightspeed y Quipu, muy populares entre las pymes españolas por su facilidad de gestión de inventario. 





Gama Profesional HOREPOS

Tecnología TPV **robusta** para el canal especializado



ECO PRO

- ◆ Procesador Intel Celeron J6412
- ◆ 8 GB RAM
- ◆ SSD 128 GB
- ◆ Pantalla 15" True Flat



TP-2695 Pro | TP-5695 Pro

- ◆ Intel N97 | i5 (10ª Gen)
- ◆ 8 GB RAM
- ◆ SSD 128 GB
- ◆ Wifi



TP-2815 | TP-5815+

- ◆ Intel N97 | i5 (10ª gen.)
- ◆ 8 GB RAM
- ◆ SSD 128 GB
- ◆ Wifi
- ◆ Soporte plegable



TP-2155 Pro | TP-2215 Pro

- ◆ Pantalla 15,6" True Flat | Pantalla 21,5"
- ◆ Procesador Intel N97
- ◆ 8 GB RAM
- ◆ SSD 128 GB
- ◆ Wifi

Distribuido en España por **HOREPOS**

Especialistas en soluciones TPV para el canal profesional.



HÁGASE DISTRIBUIDOR

+34 952 23 49 38

Parque Tecnológico Andalucía · Málaga

info@horepos.com | www.horepos.com

Gama Premium HOREPOS

Tecnología TPV de alto rendimiento para entornos profesionales exigentes



SERIE LUX 150 | LUX 156

- ◆ Intel N100 hasta 3.40 GHz
- ◆ 8 GB RAM
- ◆ SSD 128 GB
- ◆ Pantalla 15" / 15,6" Full HD
- ◆ Pantalla táctil capacitiva



SERIE VH-1500

- ◆ Intel Celeron J6412 | i5 (10ª gen.)
- ◆ 8 GB RAM
- ◆ SSD 128 GB
- ◆ Pantalla 15"
- ◆ Estructura aluminio

TP-2617

- ◆ Intel Elkhart Lake Celeron J6412
- ◆ 8 GB RAM
- ◆ SSD 128 GB
- ◆ Pantalla 15,6"
- ◆ Pantalla táctil capacitiva



Rendimiento

PREMIUM garantizado

- ◆ Procesadores Intel y Qualcomm
- ◆ Pantallas True-Flat MultiTouch
- ◆ Estructura metálica profesional
- ◆ Ampliaciones y opcionales disponibles
- ◆ Hasta 4 años de garantía

Distribuido en España por **HOREPOS**

Especialistas en soluciones TPV para el canal profesional.



HÁGASE DISTRIBUIDOR

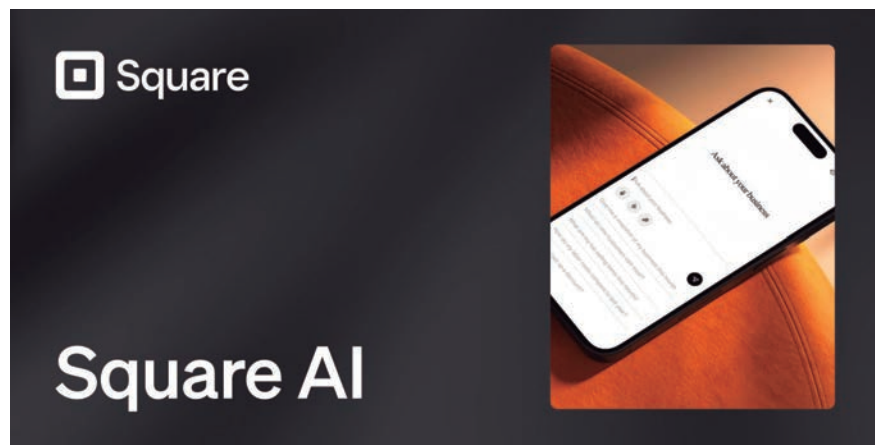
+34 952 23 49 38

Parque Tecnológico Andalucía · Málaga

info@horepos.com | www.horepos.com

Llega la inteligencia artificial al TPV

Square, compañía tecnológica que ayuda a gestionar y hacer crecer negocios de todo tipo con un ecosistema integrado de soluciones, trae a España una nueva funcionalidad: Square AI. Se trata de un asistente conversacional basado en inteligencia artificial. Esta nueva funcionalidad llega para ayudar a sus clientes a interpretar los datos de negocio y poder tomar decisiones de forma más rápida y segura, y se proporciona de manera gratuita sin coste adicional dentro del Panel de Square y la app TPV Square.



El lanzamiento coincide con nuevos datos de Square que reflejan que el instinto es la base de la gestión diaria de gran parte de las empresas en España: dos de cada tres pymes toman decisiones cotidianas basándose únicamente en su intuición. Aunque el 80% de los empresarios considera que combinar el instinto con los datos reforzaría su confianza, el principal obstáculo es el tener que realizar los análisis de forma manual, ya que consume mucho tiempo. Lejos de anular su criterio, tres de cada cuatro empresarios opinan que la IA podría potenciar su instinto.

“En Square sabemos que gestionar los datos de un negocio puede ser un verdadero quebradero de cabeza. La intuición siempre ha sido una herramienta valiosa para los empresarios, pero por sí sola no es suficiente para tomar las mejores decisiones” afirma Gonzalo Saenz, director de Ventas de Square en España. “Con Square AI queremos ofrecer una solución sencilla y accesible para todo tipo de negocios, independientemente de su tamaño, para que puedan centrarse en lo que realmente importa: mejorar la experiencia del cliente, aliviar la carga de

trabajo de sus equipos y, al mismo tiempo, conseguir mejores resultados optimizando sus recursos”.

Más claridad, menos complicaciones

De media, los propietarios de pymes españolas invierten más de tres horas a la semana analizando datos de ventas, comportamiento de clientes y rendimiento, mientras que un 14% afirma dedicar incluso más de seis horas semanales a comprenderlos. De hecho, el 70% reconoce que siente que pierde demasiado tiempo tratando de interpretar los datos detrás de su negocio. Square AI ayuda a aliviar esta carga, permitiendo a los propietarios de tiendas y negocios acceder, comprender y actuar sobre sus datos de forma sencilla, justo lo que el 75% de ellos desearía: contar con un ‘asistente’ que le ayude a digerir y ordenar toda esa información.

Integrado directamente en el Panel de Square, esta nueva funcionalidad permite a los propietarios de negocios hacer preguntas sobre sus datos de ventas, clientes y personal con sus propias palabras y recibir respuestas claras y concisas. Los vendedores también pueden consultar preguntas sugeridas para

empezar, revisar conversaciones anteriores y obtener orientación sobre el manejo de los productos de Square, sacando así más provecho de las herramientas que utilizan a diario, sin necesidad de configuraciones ni formaciones técnicas.

Square AI permite a los operadores de hostelería comprender el rendimiento de un solo vistazo, desde los productos más vendidos hasta los clientes recurrentes. Al alinearse mejor con las preferencias de los consumidores, los negocios pueden optimizar menús, mejorar márgenes y rentabilidad, así como fomentar visitas recurrentes.

Decisiones más guiadas, ventaja competitiva inmediata

El análisis de datos representa una gran carga de tiempo para las pymes españolas, y sus propietarios consideran que la IA podría ahorrarles varias horas a la semana en tareas de administración, informes y análisis. Casi un tercio (32%) estima que podría ahorrar entre tres y cinco horas semanales. En el caso de contar con este tiempo, los empresarios aseguran que mejorarían su equilibrio entre trabajo y vida personal (35%) o desarrollarían nuevas ideas o iniciativas de crecimiento (33%).

Aunque el 70% de los propietarios de pymes españolas considera que la IA es una herramienta pensada para grandes empresas, Square AI permite que negocios de cualquier tamaño accedan a la inteligencia que antes estaba reservada a compañías con equipos dedicados. Con información sobre patrones de ventas, comportamiento de clientes y demanda local, tres de cada cuatro propietarios de negocios consideran que la IA transformaría sus decisiones (76%) y les permitiría destacar frente a otros negocios de la competencia en la zona (72%). [tp](#)

Nuevas integraciones en los TPV para delivery



Además de Square AI, la marca también ha añadido a su portfolio nuevas soluciones de software y hardware diseñadas para que los vendedores simplifiquen la gestión de pedidos y operaciones, mejorando la experiencia del cliente. Entre ellas, Square presenta una integración que centraliza los pedidos a domicilio de terceros directamente en el TPV de Square y en las pantallas de cocina impulsada por Stream.

Al unificar plataformas como Uber Eats y Just Eat en un solo sistema, Stream elimina la necesidad de gestionar múltiples tablets. Los negocios pueden sincronizar automáticamente los cambios de menú, aplicar márgenes específicos por canal y acceder a herramientas clave de operación, como

el control de la capacidad de cocina, la verificación de stock y los informes unificados por plataforma de delivery. Al funcionar como una única fuente de información para menús y pedidos a domicilio, Stream simplifica y agiliza la gestión diaria de los restaurantes.

Además, Square ha lanzado la versión mejorada de Square Register (segunda generación), con mayor capacidad de procesamiento y memoria, un rendimiento más rápido en horas punta y un diseño duradero de doble pantalla, pensado para barras y mostradores de hostelería. Con su avanzado software TPV, esta última versión ofrece una experiencia de pago rápida, segura y adaptada a la operativa real de los negocios.

TPV físico atendido o desatendido: ¿cuál se ajusta mejor a mi negocio?

La elección del sistema de pago se ha erigido como una cuestión fundamental en el mundo comercial para conseguir la mejor experiencia de compra. Los TPV físicos han evolucionado para adaptarse a diferentes negocios: empezaron por aquellos donde un empleado atiende al cliente hasta espacios completamente automatizados que no requieren de personal humano.

PaynoPain, especialista en medios de pago para la omnicanalidad, y que tuvo una destacada presencia en el pasado HIP'26, ha analizado las diferencias entre los TPV físicos atendidos y desatendidos para decidir cuál se ajusta mejor a cada tipo de negocio.

¿Qué es un TPV físico atendido?

Un TPV físico atendido es un dispositivo de cobro gestionado directamente por un empleado del comercio, es decir, el clásico datáfono para negocios que todos conocemos. La interacción personal fue clave en su diseño para que formara parte del proceso de la experiencia del cliente desde aquellos años 70.

Definición y características principales

Un TPV atendido combina un terminal de pago seguro con una interfaz

sencilla que el empleado maneja para registrar y procesar pagos. Entre sus características más destacadas se encuentran la interacción directa con el cliente, las transacciones de pago en tiempo real y un mayor control sobre posibles incidencias y resoluciones al momento.

Ejemplos de uso en diversos sectores

Los TPV físicos atendidos son especialmente útiles en sectores donde la interacción humana es un valor añadido para la experiencia del cliente.

En restaurantes, por ejemplo, el camarero utiliza el terminal para llevar la cuenta directamente a la mesa. Esto no solo agiliza el proceso de pago, sino que también permite resolver dudas con la cuenta o incidencias en el momento, ofreciendo un trato cer-

cano y personalizado. Además, facilita la división de cuentas o la aplicación de descuentos especiales, en caso de haberlo.

En el retail, hace referencia a los comercios minoristas, como son las tiendas de ropa, calzado o supermercados. Estos negocios suelen usar TPV atendidos en sus cajas para ofrecer asesoramiento al cliente, registrar promociones o gestionar devoluciones de manera ágil. El empleado puede responder preguntas o confirmar precios, creando una experiencia de compra más satisfactoria.

En servicios personales como peluquerías, clínicas o centros de estética, el TPV atendido permite cobrar tratamientos o productos porque el cliente trata directamente con el profesional. Facilita la gestión de citas y la

Gama Industrial SEÑOR

Potencia y **robustez** para proyectos exigentes

Soluciones TPV metálicas diseñadas para alto rendimiento en hostelería, retail y entornos de uso intensivo.



IS-POS

IP66 | Carcasa metálica | Intel Celeron J6412 | Windows



Serie V (V-3s / V-5s)

IP54 | Intel Core i3 / Celeron 15" | Windows

Fiabilidad industrial garantizada

- ◆ Carcasa metálica de alta resistencia
- ◆ Protección IP54 / IP66 según modelo
- ◆ Procesadores Intel y Qualcomm
- ◆ 8 GB RAM
- ◆ SSD 128 GB
- ◆ Windows y Android disponibles
- ◆ Hasta 3 años de garantía



Serie X (X-3e / X-3s / X-1r)

15,6" Full HD | Windows / Android

Distribuido en España por **Horepos**

Especialistas en soluciones TPV para el canal profesional.

HÁGASE DISTRIBUIDOR

 +34 952 23 49 38

Parque Tecnológico Andalucía · Málaga

 info@horepos.com |  www.horepos.com

Gama Profesional Tysso

Tecnología fiable para el **canal especializado**

Soluciones TPV robustas, preparadas para entornos horeca y retail exigentes.



TP-9616N

Pantalla 15,6" | Intel Celeron N97 |
Diseño compacto



VT-9616

Pantalla 15,6" | Intel Celeron N97 | IP65 |
Windows 10/11



TP-1615N | 1815P

Pantalla 15" | Intel Celeron N97 / i3
(12ª gen.) | IP65 | Windows 10/11

Rendimiento profesional garantizado

- ◆ Procesadores Intel
- ◆ Pantalla táctil capacitiva True-Flat
- ◆ Protección IP65
- ◆ 8 GB RAM
- ◆ SSD 128 GB
- ◆ Hasta 3 años de garantía

Distribuido en España por **Horepos**

Especialistas en soluciones TPV
para el canal profesional.

HÁGASE DISTRIBUIDOR

+34 952 23 49 38

Parque Tecnológico Andalucía · Málaga

info@horepos.com | www.horepos.com

aplicación de tarifas personalizadas, permitiendo que el proceso sea fluido tanto para el cliente como para el negocio.

En estos casos, la presencia del empleado en el proceso de pago garantiza seguridad y refuerza la fidelidad del cliente hacia el establecimiento.

¿Qué es un TPV físico desatendido?

Un TPV físico desatendido es un terminal de pago diseñado para operar sin supervisión directa del personal, permitiendo a los clientes realizar transacciones de forma autónoma. Aterrizó en el pequeño y gran comercio entre finales del siglo XX y principios del siglo XXI.

- **Definición y funcionamiento en entornos autónomos**

Estos dispositivos están preparados para aceptar pagos de manera automática, con interfaces intuitivas y resistentes al uso continuado. Son máquinas diseñadas para uso público, que incluyen funciones como la transacción de pago sin intervención de un empleado, y que suele soportar múltiples métodos de pago (tarjeta, contactless, móvil, etc.).

- **Aplicaciones y casos de uso en diversos sectores**

Los TPV físicos desatendidos se han convertido en una solución imprescindible para negocios y servicios que operan sin personal. Estas herramientas permiten a los usuarios realizar

pagos de manera rápida, segura y autónoma.

Es común encontrar máquinas expendedoras de snacks, bebidas o productos básicos que utilicen estos terminales para aceptar múltiples formas de pago sin necesidad de efectivo. La interfaz intuitiva y la resistencia al uso continuo aseguran que estos dispositivos funcionen correctamente a pesar del alto tráfico de gente que puedan reunir.

A día de hoy, los parkings ya se consideran prácticamente automáticos, ya que no requieren de personal humano para cobrar tarifas. De este modo, los TPV desatendidos están muy presentes, reduciendo colas y tiempos de espera. Estos terminales están diseñados para soportar condiciones exteriores y un uso intensivo por parte de los conductores.

Muchas gasolineras (en especial las low-cost) y estaciones de recarga han sido los espacios que recientemente han ganado más protagonismo. El pago autónomo de la recarga en los vehículos eléctricos ya implica encontrarse con TPV desatendidos. Este sistema permite a los usuarios pagar por el servicio directamente desde el terminal (y a veces desde la misma app del móvil), favoreciendo la experiencia de uso.

Comparativa: TPV atendido vs. desatendido

A la hora de elegir entre un TPV, es fundamental considerar varios factores que

pueden orientarnos a conocer qué teléfono conviene mejor para el negocio.

- **Interacción con el cliente**

En primer lugar, la interacción con el cliente es algo a tener muy en cuenta. Los TPV atendidos permiten un trato más personalizado y cercano, pero los TPV desatendidos valoran más la autonomía del usuario. Esto agiliza el proceso de pago y sin necesidad de personal, optimizando tiempos tanto para clientes como para la empresa, evitando colas.

- **Costes de instalación y mantenimiento**

En cuanto a los costes, los TPV atendidos suponen una inversión inicial moderada, pero requieren personal para su operación. Los TPV desatendidos requieren un coste económico más elevado en su instalación debido a sus características técnicas. Inicialmente no acaba con la supervisión humana, hasta que los clientes aprendan y adopten este modelo, pero con un cajero pueden cubrir varios puestos.

- **Flexibilidad en métodos de pago aceptados**

Tanto los TPV atendidos como los desatendidos se deben caracterizar por la flexibilidad en los métodos de pago, ofreciendo las alternativas que va marcando el mundo moderno: tarjetas, contactless, wallets en el smartphone (Apple Pay, Google Pay...) e incluso otros métodos como PayPal,



Klarna o Bizum, entre otros, aseguran-
do una experiencia moderna y segura
para los usuarios.

- **Aplicación según el modelo de negocio**

Finalmente, la elección ideal depende del modelo de negocio y sus necesidades específicas. Los TPV atendidos están más alineados con los comercios donde la atención al cliente y el trato personalizado son prioritarios, como restaurantes o tiendas especializadas. Por otro lado, los TPV desatendidos son más eficientes para negocios con alto volumen o que funcionan durante todo el día sin descanso, como máquinas expendedoras o parkings.

Ventajas de combinar ambas tipologías en un mismo negocio

Sin embargo, esta dualidad no significa que haya que elegir siempre entre uno y otro. Contemplar la opción de combinar TPV atendidos y desatendidos podría ser clave para maximizar las ventas y la satisfacción del cliente.

- **Ejemplos de integración en empresas híbridas**

Un supermercado puede combinar cajas con empleados que atiendan a los clientes y cajas de autopago. Lo mismo sucede con una gasolinera que ofrezca la posibilidad de cobrar en mostrador o en terminales automáticos. Son dos ejemplos si se valora el adaptarse a distintos momentos del día y a las necesidades de los clientes.

- **Beneficios para optimizar la experiencia del cliente**

Contar con ambas opciones de pago mejora la comodidad del cliente y reducen los tiempos de espera, ya que pueden elegir cómo quieren pagar. Esto también amplía la atención a más clientes en distintos horarios y escenarios, y fomentando una mayor fidelización gracias a la flexibilidad ofrecida.

¿Cuál es la mejor opción para tu negocio?

Sin duda la decisión del tipo de TPV depende principalmente del tipo de negocio. Pero aquí influye también el presupuesto, las perspectivas de ventas y el nivel de interacción que se quiera tener con los clientes.

Un TPV atendido es la opción más adecuada si la prioridad es brindar un trato personalizado. Ahí la atención directa y la resolución de dudas al momento cobra importancia. Este sistema es ideal para negocios donde la experiencia humana forma parte del valor diferencial, como restaurantes, tiendas especializadas o servicios personales.

Por otro lado, si el negocio no cesa su actividad y tiene un alto volumen de transacciones, el TPV desatendido gana peso. Su autonomía reduce la necesidad de personal y facilita el pago en cualquier momento: máquinas expendedoras, aparcamientos o estaciones de carga son algunos escenarios mencionados.

Además, muchas empresas encuentran la solución de combinar ambos modelos. Puedes cubrir una gama más amplia de escenarios, adaptarte a diferentes perfiles de clientes y maximizar tanto la eficiencia operativa como la satisfacción del usuario. La clave está en analizar las necesidades específicas y diseñar una estrategia de pagos que potencie tu actividad y la relación con tus clientes. 

PaynoPain acelera la digitalización de la hostelería con soluciones de pago inteligentes

En su visita a la feria HIP'26, PaynoPain mostró sus últimas innovaciones dirigidas al sector HORECA. La compañía dió a conocer un plantel de herramientas todas diseñadas para hacer los cobros más rápidos, seguros y sencillos, y optimizar los procesos operativos, tanto presenciales como online, que aceleran la incorporación de nuevos comercios a la plataforma.

Su pasarela de pago se adapta a distintos dispositivos físicos y puede instalarse como una capa más integrada con la gestión contable, reduciendo errores y simplifica la conciliación diaria y agiliza los cierres de caja:

- **TPV virtual:** la solución permite a bares, restaurantes y hoteles aceptar pagos de manera rápida y segura a través de enlaces de pago, códigos QR o integraciones en web y app. Esto facilita cobrar reservas, pedidos online o servicios a domicilio sin nece-

sidad de efectivo ni intervención manual.

- **Datáfonos avanzados:** tanto atendidos como desatendidos, se adaptan a cualquier entorno de hostelería: barra, mesas, autoservicio o máquinas de vending. Se integran directamente con el programa de ventas o sistema de gestión del establecimiento, de modo que cada pago se registra automáticamente y se refleja en la contabilidad sin necesidad de introducir datos manualmente y sin interrumpir el servicio.
- **Cobros desde el móvil con Tap-to-Pay:** app que convierte dispositivos móviles en terminales de pago, permitiendo gestionar de forma rápida y sencilla transacciones, propinas y devoluciones. Equipar al personal con esta app en su móvil es mucho más práctico y económico que depender únicamente de los datáfonos tradicionales.

- **Onboarding inteligente con IA:** la incorporación de nuevos clientes a la plataforma de pago está diseñada para que sea rápida y sencilla, especialmente para pequeños negocios. Gracias a la IA, procesos administrativos se automatizan y se reducen los tiempos de enrole, de modo que los comercios pueden empezar a aceptar pagos de inmediato.

“Queremos que los hosteleros puedan cobrar de manera rápida, sencilla y segura, sin preocuparse por errores de caja ni trámites complicados, para que puedan centrarse en lo que realmente importa: la comida, el servicio y sus clientes. Nuestra participación en HIP 2026 reforzó nuestro compromiso con la transformación digital del sector HORECA habilitando al personal a centrarse en lo que realmente importa: atender a los clientes y hacer crecer su actividad”, sostenía Jordi Nebot, CEO y fundador de PaynoPain.

Todo lo que tus clientes necesitan

Más que un punto de venta



Soluciones tecnológicas para todo tipo de negocios

Hostelería · Retail · Alimentación · Belleza



Venta
Omnichannel



Programa de
fidelización



Informes
y estadísticas



Compras y
escandallos



Cajones
inteligentes



Digitalización de
documentos con IA*

Haz crecer tu negocio con HIOPOS



Fácil instalación
y mantenimiento



Ingresos mensuales
recurrentes

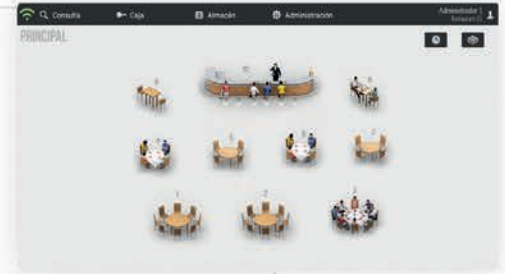


Amplia gama
de hardware



Restaurantes y cafeterías

- ✓ Gestión de mesas (salas y terrazas).
- ✓ Crea productos y precios con una foto de la carta.
- ✓ Fracción de tickets.
- ✓ Venta y cobro con el tpv del banco.



Panaderías

- ✓ Venta de artículos por peso.
- ✓ Gestión de mesas.
- ✓ Gestión de obrador y trazabilidad.
- ✓ Enlace con cajones inteligentes de efectivo.



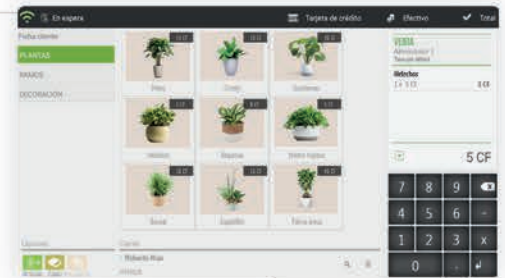
Alimentación y Supermercado

- ✓ Ventas ágiles por código de barras o peso.
- ✓ Self-checkout de autoservicio.
- ✓ Tarjetas de saldo y puntos.
- ✓ Aplicación de descuentos, ofertas y Mix&Match.



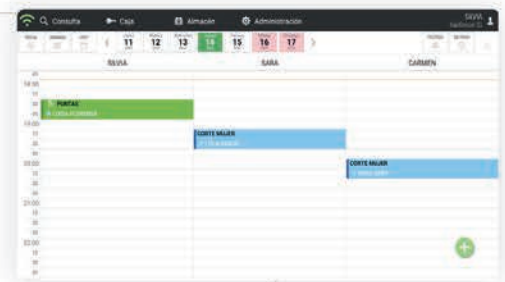
Retail

- ✓ Artículos con tallas y colores.
- ✓ Registro de clientes a las ventas.
- ✓ Control de artículos por RFID.
- ✓ Omnichannel y eCommerce.

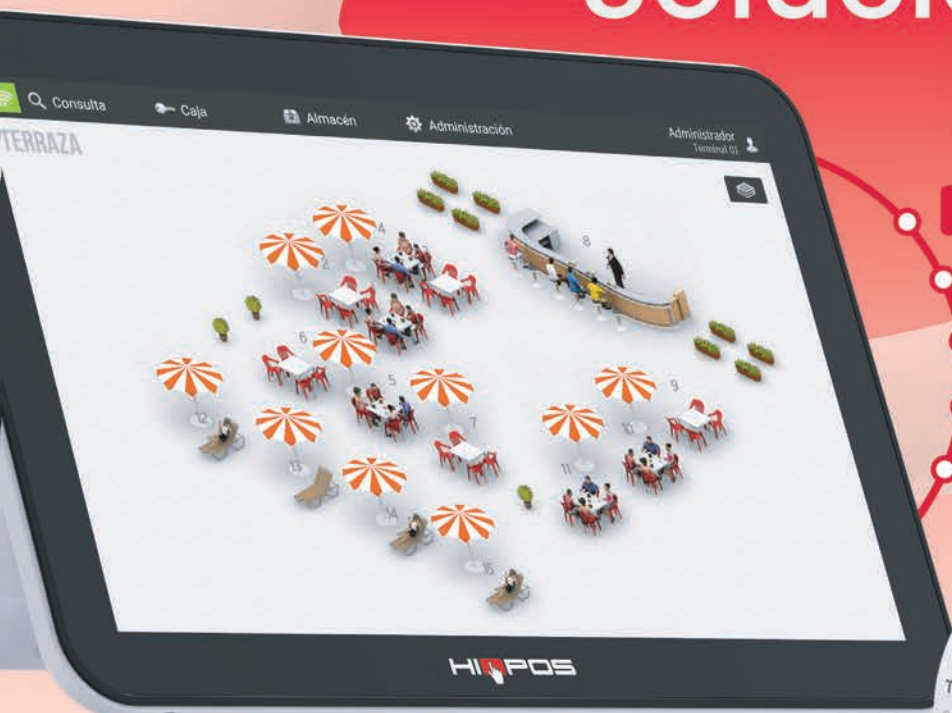


Peluquerías, Centro de uñas y Estética

- ✓ Agenda de clientes y servicios.
- ✓ Seguimiento del historial de clientes.
- ✓ Venta de packs y bonos.
- ✓ Reserva de cita online.



Más que un punto de venta Soluciones para hostelería



TPV HIOPOS SUN II

Elegante y de alto rendimiento

RAM 4GB

HDD 64GB

CPU 4-CORE

Pantalla principal 15.6"

Pantalla cliente 10.1" opc.

TPV HIOPOS Mobile

Versatilidad y eficiencia



RAM 4GB

NFC incluido

CPU 8-CORE

Pantalla IPS 5.99"



Reserva de mesa

Voicebot, Whatsapp y Google



Pedidos Online

Rápidos, fáciles, 24/7



Hioscreen

Gestión de cocina



Hiostock

Gestión de almacén



HiOffice

Gestión centralizada de ERP



Digitalización con IA

Compras y gastos

Más que un punto de venta

Soluciones para retail



2ª PANTALLA 10.1"
TÁCTIL Y NFC



Android 13

CPU 8-CORE

RAM 8GB DDR

Pantalla principal 15.6"

Estructura de aluminio

TPV HIOPOS S9

Procesador **Qualcomm QCM6490**
2x más rápido que RockChip



Cliente 360°

Fidelización y Omnichannel



Ecommerce

Pedidos online 24/7



RFID

Ventas y Stocks



Movilidad

Pasillo infinito



HiOffice

Gestión centralizada de ERP



Digitalización con IA

Compras y gastos

PS Series

Terminales táctiles FANLESS de 15" y 15.6" de gran rendimiento y bajo consumo. Equipados con procesadores Intel J6412 64bit hasta 2.60 GHz de altas prestaciones y bajo consumo energético, acompañado de memoria DDR3 desde 4Gb (máx. 16 Gb) y unidad SSD desde 128Gb. Gracias a su panel táctil Capacitivo multipunto True Flat (IP67) sobre TFT 15"/15.6" (16:9) ajustable desde 0º hasta 180º y a su singular diseño de placa, con controladoras de dispositivos independientes del procesador, le permite tener en su negocio un terminal rápido y a la vez muy completo. A nivel de comunicaciones, el terminal ofrece 5 puertos USB (2 * 3.0), 1 x Ethernet 10/100/1000, 4 x RS232 (con posibilidad de alimentación +5V), 1 x 2ª VGA y 1 x Puerto Cajón (CR).



RT Series

Diseño elegante, fluido y rectilíneo, la Serie RT equipa una pantalla táctil capacitiva True Flat de 15" con IP67 y un conjunto completo de puertos que están escondidos en la cubierta trasera de forma más limpia y disimulada. No se pueden encontrar tornillos en su superficie manteniendo un aspecto sencillo y elegante. Su tecnología patentada sin ventilador permite que la unidad funcione silenciosamente y elimina un posible punto de falla, lo que reduce los costos de servicio y energía, y alarga su vida útil. Su cubierta posterior se puede quitar fácilmente y sin necesidad de herramientas, lo que permite una fácil instalación, mantenimiento y actualización. La unidad se puede enviar con una segunda pantalla LCD orientada al cliente de 9,7 " unida y plegada para reducir el esfuerzo de despliegue, al mismo tiempo que se ahorra el volumen del paquete.



ZT Series



El terminal ZT presenta un innovador diseño de cubierta, el primero en el mercado, que aumenta cuatro veces la efectividad del mantenimiento y redefine el factor de forma mecánico tradicional con un diseño más inteligente. Además, incluye un diseño de refrigeración sin ventilador (fanless), Interfaces y adaptador de corriente ocultos y la gestión de cables a través de tres vías para lograr un mantenimiento sencillo y una mayor seguridad, al tiempo que ofrece una estética delgada y elegante. La serie ZT presenta un diseño de cubierta que permite un fácil acceso a los componentes internos para un mantenimiento rápido. Adopta un diseño modular completo y sin tornillos, lo que permite abrir rápidamente la carcasa del monitor con un solo toque, lo cual es conveniente para reparación, reemplazo e incluso actualización.

Disponible en dos tamaños de pantalla (15" ó 15.6") y dos gamas de procesadores. El equilibrado Intel J6412 con una perfecta relación prestaciones-consumo-coste o la gama Intel i5 11th Gen para procesos de mayor rendimiento.

HS Series

La serie HS ofrece una modularidad revolucionaria al integrar de forma armoniosa componentes independientes (como pantallas, host e impresora térmica), logrando una funcionalidad avanzada y una optimización eficiente del espacio. Un TPV completo en el espacio que ocupa una impresora de ticket.

El HS-3610W incorpora los periféricos más utilizados en la operativa diaria de un punto de venta, incluyendo lector de banda magnética (MSR), sensor de huellas dactilares, lector RFID, escáner de códigos de barras e impresora térmica.

Está disponible con pantallas de 10,1" o 14", impresora integrada PP-7900 y procesador Intel. Dispone de memoria DDR4 desde 8 GB y almacenamiento SSD M.2 desde 128 GB, además de múltiples puertos de comunicación.



GT Series



Estamos probablemente ante el TPV con los marcos más finos del mercado.

SOLO PANTALLA, SIN DISTRACCIONES

El terminal POS de la serie GT cuenta con un bisel ultradelgado, que mide solo 4 mm (en la versión 15.6"), lo que maximiza el área de visualización y minimiza el tamaño general para un diseño elegante que ahorra espacio, ideal para entornos más reducidos.

Con un panel táctil de celdas con un brillo de 400 nits, el terminal POS de la serie GT ofrece alta transparencia y un rendimiento óptico mejorado. Esto mejora la claridad visual, reduce el paralaje y ofrece una experiencia de usuario más fluida.

Preparados para todos los sectores, incluyen procesadores Intel i5 de 11ª Gen, así como memoria DDR4 desde 8Gb y Disco SSD M.2 desde 256Gb. A destacar la inclusión de dos puertos Power USB de 12V & 24V, y las versiones Q preparadas para instalar en pole.

Es sin duda, el mejor diseño hasta la fecha de Posiflex.

Kioskos



Fast Food



Sanidad



Hoteles



Retail



Cines



Transporte



EK Series

Diseño Compacto

Táctil Flat Capacitivo
Intel J6412 ~ i5 11th Gen (Windows)
RK3399 (Android)
Estructura metálica
De pie y sobremesa.
Giro pantalla 90°
15", 15.6", 21.5" & 23.8"
Lector 2D, NFC, MSR, Huella,
Soporte datáfono, Impresora ticket



HK Series

Check-in & Check-out

Táctil Flat Capacitivo
Intel J6412 ~ i5 11th Gen (Windows)
RK3399 (Android)
Estructura metálica
15.6" & 21.5"
Lector 2D, dispensador de
tarjetas, soporte para
datáfono y lector de pasaportes.



JK Series

Gran visualización

Táctil Flat Capacitivo
Intel J6412 ~ i5 11th Gen (Windows)
RK3399 (Android)
Estructura metálica
23.8", 27" & 32"
Lector 2D, NFC, MSR, Huella,
Soporte datáfono,
Impresora ticket

POSIFLEX



posiflex.es



40 años al servicio
del comercio



5º Fabricante
mundial de TPV



TOP 3 mundial
en soluciones O2O



Presente en
los 5 continentes



3 años de Garantía
ampliables a 5



@posiflex.spain



Fast Food



Sanidad



Restaurantes



Retail



Cocinas



Industria Ligera



TPV



PS Series Equilibrio

Táctil Flat Capacitivo
Intel J6412
FANLESS - Carcasa Aluminio
15" & 15,6"
Opciones: Lector 2D, RFID,
MSR, Huella dactilar,
visor cliente, 2ª pantalla.
Compatible VESA 100



RT Series Diseño Slim

Táctil Flat Capacitivo
Intel J6412 & i5 5th Gen (Windows)
RK3568 (Android)
FANLESS - Carcasa Aluminio
15" & 15,6"
Opciones: Lector 2D, RFID,
MSR, Huella dactilar,
visor cliente, 2ª pantalla.
Compatible VESA 75



XT Series Robustez

Táctil Flat Capacitivo
Intel J6412 - Intel i5 11th Gen
FANLESS - Carcasa aluminio
17"
Opciones: Lector 2D, RFID,
MSR, Huella dactilar, visor cliente, 2ª pantalla
Compatible VESA 100



HS Series All in one

Táctil Flat Capacitivo
Intel J6412
FANLESS - Carcasa Aluminio
Impresora tickets 80mm con autocorte
9,7" & 14"
Opciones: Lector 2D, RFID, MSR,
Huella dactilar, visor cliente, 2ª pantalla

POSIFLEX



40 años al servicio
del comercio



5º Fabricante
mundial de TPV



TOP 3 mundial
en soluciones O2O



Presente en
los 5 continentes



3 años de Garantía
ampliables a 5



@posiflex.spain

TPV



Fast Food



Sanidad



Restaurantes



Retail



Cocinas



Industria Ligera

NEW



GT Series Slim y sin marcos

Táctil Flat Capacitivo
Intel i5 11th Gen (Windows)
Mediatek G700 (Android)
FANLESS - Carcasa Aluminio
15" & 15,6"

Opciones: Lector 2D, RFID,
MSR, Huella dactilar,
visor cliente, 2ª pantalla.
Compatible VESA 75

GT-Q series: Versión para Pole



ZT Series Innovación

Táctil Flat Capacitivo
Intel J6412 & i5 11th Gen
FANLESS - Carcasa Aluminio
Mínimo coste mantenimiento
15" & 15,6"

Opciones: Lector 2D, RFID, MSR,
Huella dactilar, visor cliente, 2ª pantalla.
Compatible VESA 100



NEW

Gen 9 All in one

Compatible con
Series PS, RT, XT, GT & ZT
Impresora integrada o
alojamiento TM-M30II/50/50II
Convierte cualquier equipo
a All in One.
Opción 2ª pantalla

MT Series TPV Tablet

Táctil Flat Capacitivo 10.1"
Intel N6210 (Windows 11)

Media Tek MT8786 (Android 13 + GMS)
Corning Gorilla Glass III
Opciones de Lector 2D, MSR,
Huella dactilar.

Funda protección con handstrap rotatorio
y correa para hombro.
Base de carga y comunicación

POSIFLEX



40 años al servicio
del comercio



5º Fabricante
mundial de TPV



TOP 3 mundial
en soluciones O2O



Presente en
los 5 continentes



3 años de Garantía
ampliables a 5



@posiflex.spain



Fast Food



Sanidad



Restaurantes



Retail



Cocinas



Industria Ligera



TPV Especiales



KDS Series Kitchen Display System Price Checker

Táctil Flat Capacitivo IP69
Intel J6412 - Intel i5 13th Gen
Estructura metálica
Compatible VESA 100
21,5" FullHD
Opciones: Lector 2D, Teclado Bumper



MT Series TPV Tablet

Táctil Flat Capacitivo 10.1"
Intel N6210 (Windows 11)
Media Tek MT8786 (Android 13 + GMS)
Corning Gorilla Glass III
Opciones de Lector 2D, MSR,
Huella dactilar.
Funda protección con handstrap rotatorio
y correa para hombro.
Base de carga y comunicación



TX Series POS BOX

Intel J6412 ~ i5 11th Gen
Carcasa Aluminio
Compatible VESA 100
Opciones de Power USB
+12V & +24V



PC Series Super Compacto

Táctil Flat Capacitivo 10.1"
Intel J6412
Estructura metálica
VESA 75 o stand

MT-6000

El MT-6000 ha sido específicamente creado para el comercio y la hostelería. Una tablet de 10" capacitiva (disponible en 8" para Android), capaz de albergar un lector de banda magnética o un lector de códigos de barras 2D. Además, gracias a su base opcional, dispondrá no solo de un sistema de carga rápido, sino que además incluye una serie de puertos de comunicación (USB, RS232, Ethernet) que convertirán su tablet en un auténtico y completo TPV de sobremesa. La serie MT-6000 posee una resolución de 1200*800, que es el estándar en el mercado de TPV, por lo que la integración de aplicaciones a través de su sistema operativo Windows 10 / 11 o Android se traduce en un proceso rápido y sencillo.



EK Series

La serie Mercury EK es un kiosco con un diseño elegante y funcional que se integra perfectamente en cualquier entorno minorista. La serie Mercury EK puede servir como un kiosco para pedidos de autoservicio, gestión de colas o punto de información para interactuar con los clientes y simultáneamente ayudar a los minoristas a generar más demanda y negocio.



Diseñada para el montaje de un solo usuario y la facilidad de mantenimiento, gestión de cables y sustitución de componentes, la serie Mercury EK reduce los costes de implementación y servicio, lo que permite retorno de inversión más rápido. La serie Mercury EK, que ofrece opciones de sobremesa o de pie, es adecuada para cualquier aplicación de autoservicio y brinda a su empresa una ventaja competitiva.

Equipado con una amplia gama de opciones de periféricos que incluyen lector NFC / RFID, sensor de huellas dactilares, escáner 2D, indicador de estado y un soporte para dispositivos de pago EMV, la serie Mercury EK puede cumplir con tareas de autoservicio.

JK Series

Diseñado pensando en minimizar el espacio a ocupar, y maximizar su flexibilidad, la serie Cachet JK-3200 es un Kiosco de 32" que ofrece un sinfín de formas diferentes de integrarse en cualquier entorno minorista. Con una carcasa plana, junto con una amplia gama de opciones periféricas, el Cachet JK-3200 es capaz de procesar casi todas las aplicaciones de autoservicio en comercio u hostelería. Con una carcasa absolutamente plana, la serie Cachet JK-3200 cuenta con una pantalla táctil Flat Capacitiva de 32" brillante y de alta resolución que facilita que los clientes interactúen de la forma que deseen a la vez que permite mostrar todo tipo de contenidos en alta resolución.

La serie Cachet JK-3200 ofrece una variedad de opciones periféricas en aplicaciones de autoservicio, que incluyen escáner 2D (con OCR), soporte para dispositivos de pago EMV, banda magnética, huella dactilar y más. Incluye de serie impresora de ticket, múltiples conexiones incluyendo Wifi, lector NFC, indicador de estado, cámara y detector de presencia.



HK Series

La solución perfecta para la gestión de Check-in & Check-out de hoteles y apartahoteles de forma rápida, sencilla y totalmente desatendida.

La serie HK ofrece un diseño compacto que integra la pantalla interactiva de 21.5", procesadores Intel i5 de 11th Gen, con memoria DDR4 desde 8Gb y disco SSD M.2 desde 128Gb, todo ello sustentado por sistemas operativos Windows en versiones 10 IoT y 11 IoT.

La comunicación está asegurada con los puertos ethernet 1Gb y Wifi.

Entre los dispositivos que se incluyen en el equipo destacamos impresora de ticket de 80mm, scanner 2D con opción OCR, cámara, sensor de proximidad... pero lo más importante es que integra un dispensador de tarjetas de apertura de puertas de habitación y la opción de integrar también un lector de pasaportes y documentos de identificación.

Se presenta en formato de sobremesa, pero también se ofrece la opción de una base tipo stand para instalar en el suelo.



KDS Series



Una pantalla multitáctil resistente de 21,5" diseñada para entornos de cocina con mucho movimiento. Equipada con tecnología antirreflejos y antihuellas, garantiza una experiencia nítida y sin manchas. El marco duradero de aluminio fundido a presión, combinado con un diseño sin ventilación y una clasificación IP-54, lo hace lo suficientemente resistente para soportar los desafíos de una cocina de ritmo rápido.

La serie KDS está diseñada para admitir la fijación de una barra de protección y/o un escáner de código de barras 2D tanto en el lado inferior como en el derecho, lo que ofrece una mayor flexibilidad para aplicaciones que requieren diversas orientaciones y configuraciones.

La serie KDS es compatible con VESA 100, lo que permite una integración perfecta con una amplia gama de soluciones de montaje universales. Esto permite opciones de instalación versátiles, lo que garantiza que la pantalla se pueda montar de forma segura para adaptarse a los requisitos específicos de sus aplicaciones.

La serie KDS es compatible con VESA 100, lo que permite una integración perfecta con una amplia gama de soluciones de montaje universales. Esto permite opciones de instalación versátiles, lo que garantiza que la pantalla se pueda montar de forma segura para adaptarse a los requisitos específicos de sus aplicaciones.

-  **Panaderías**
-  **Fruterías**
-  **Carnicerías**

Más que un punto de venta

Soluciones para Alimentación



Balanza TS20

Con funcionalidades de TPV avanzadas

Balanza 15 kg

Android 10

Impresora de tickets

Pantalla principal 15.6"

2ª PANTALLA 10.1"



Conectada TPV bancario



Cliente 360°

Fidelización y Omnichannel



Ecommerce

Pedidos online 24/7



Venta directa y mesas

Locales con degustación



Hiostock

Gestión de almacén



HiOffice

Gestión centralizada de ERP



Digitalización con IA

Compras y gastos

TPV todo en uno

 Puesta en marcha en 10 min

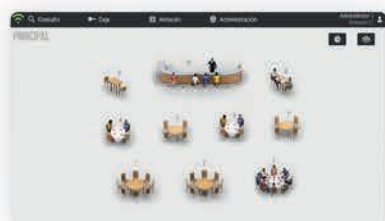
Impresora SEIKO 80 mm

Pantalla clientes 4"

Pantalla táctil 10"

Botón ayuda con IA*

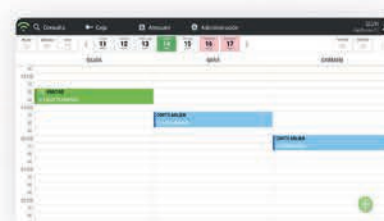
PVD
319 € +IVA
Software + Hardware



Hostelería



Retail



Peluquerías



Autoinstalable y de fácil uso



Fichaje horario de empleados



Informes y estadísticas



Registro de clientes



Facturas y cierres de caja



Backups automáticos



MT1 VAC IA

Barredora y aspiradora industrial con tecnología de alta succión integrada



MT1 IA

Barredora industrial con IA integrable con ascensores y puertas



MT1 MAX IA

Barredora industrial de exterior y parking



SH1

Fregadora profesional manual con accesorios para limpieza vertical

CCI

Robot de limpieza profesional integrable con ascensores



CCI PRO IA

Fregadora profesional con IA para detección y limpieza de manchas



REPARTO

IA



BELLABOT PRO

Robot de reparto con publicidad y funciones de interacción

BELLABOT

Robot de reparto y recogida hasta 40 kg



¡Promoción!

KETTYBOT

Robot de entrega y recepción con pantalla de publicidad



PUDUBOT 2

Robot de delivery profesional



SWIFTBOT

Robot de reparto cerrado e integrable con ascensores



FLASHBOT

Robot roomservice integrable con ascensores

¡Promoción!



HOLABOT

Robot de recogida con función de desbarase

MUZYBAR
robotics

Importador
oficial de **PUDU**

Avda. Cardenal Benlloch, 47 Bajo. E-46021 Valencia | 960 910 334 | info@muzybar.es

HOSTELCO

B130

23 - 26 marzo
Recinto Gran Via | Barcelona

Alimentaria Hostelco

T600 SERIES

Robot industrial para logística integrable en
ascensores y puertas
Hasta 600 kg

T600

T600 UNDERRIDE



T300

Robot industrial para logística integrable en
ascensores y puertas
Hasta 300 kg



El futuro no espera. Ya está aquí.

www.muzybarrobotics.es

PREMIER

GARANTÍA **3** AÑOS

TPV

Tecnología que transforma



KT-116 BATTERY

TPV "All in One", 11"6", impresora 80mm, LCD 5", batería 5200mAh
Android 11 | RK3568 | 4GB+64GB

¡Novedad!



TURIA

TPV 15"6", N97, 8GB, 128GB, 2nd screen 10,1"
Android 11 | RK3568 | 4GB+64GB
Opcional: Win11 IoT | 16GB | 256GB

¡Novedad!

KT-810



TPV 15", N97, 8GB, 128GB, soporte plegable
Opcional: Win11 IoT | 16GB | 256GB | 2x20 customer display

KT-2000



TPV aluminio 15", N97, 8GB, 128GB extraíble
i5-1235 U, 8GB, 128GB extraíble
Opcional: Win11 IoT | 16GB | 256GB | 2nd screen | visor | MSR | ibutton

SQ-200



TPV 15", J6412, 8GB, 128GB, soporte plegable, plateado o negro
Opcional: Win11 IoT | 16GB | 256GB | 2nd screen

KT-3000



TPV 15", J6412, 8GB, 128GB extraíble, WF
Opcional: Win11 IoT | 16GB | 256GB | 2nd screen 9"7"

KT-97



TPV 17", J6412, 8GB, 128GB, WF i5-7300 U | 8GB | 256GB
Opcional: Win11 IoT | 16GB | 256GB

KT-90 PANORAMIC



TPV 15"6", J6412, 4GB, 128GB
Opcional: Win11 IoT

KT-95 i5



TPV 15"6", i5-7300 U, 8GB, 256GB, soporte plegable
Opcional: Win11 IoT

KT-100



TPV 15"6", N97, 8GB, 128GB i5-1235U | 8GB | 128GB
Android 11 | RK3568 | 4+64GB
Opcional: Win11 IoT | 16GB | 256GB | 2nd screen 11,6" | visor 2x20

SQ-150



TPV 15"6", J6412, 8GB, 128GB Android 11 | RK3568 | 4+64GB
Opcional: Win11 IoT | 16GB | 256GB | 2nd screen 11"6"

KT-116



TPV 11"6", J6412, 8GB, 128GB, Impresora 80mm, LCD 5"
Android 11 | RK3568 | 4+32GB
Opcional: Win11 IoT

MONITORES

MONITOR TÁCTIL



TM-150 LED
15 inch,
1024X768/60Hz, VGA,
con stand de aluminio

TM-156 LED
15"6 inch,
1366x768/60Hz, VGA y
HDMI, con stand de
aluminio

TM-170 LED
17 inch,
1024X768/60Hz, VGA,
con stand de aluminio

M-10



Monitor no táctil 10"1 inch
LCD TFT, 1024x600px, HDMI
o USB, vesa 75x75mm

PC-PANEL



PC Panel 21"5" o 32", WF, IP45 frontal
N97 | 8GB | 128GB
Android 11 | RK3568 | 4GB+32GB
Opcional: Win11 IoT | 16GB | 256GB

KIOSKO

KT-KIOSK



TPV 15"6", J6412, 8GB, 128GB,
impresora 80mm, lector 2D
Android 11 | RK3288 | 4+32GB
Opcional: Win11 IoT | 256GB
*versión horizontal o vertical

KIOSK 27



Kiosko táctil, 27", N97, 8GB,
128GB, impresora 80mm, lector
2D, NFC, cámara
Android 11 | RK3568 | 4+32GB
Opcional: Win 11 IoT | 16GB |
256GB

PANORÁMICA

IMPRESORAS TÉRMICAS

ITP-58 II



Impresora térmica 58 mm, sin cortador, 90 mm/seg, USB, negra

ITP-73



Impresora térmica de 80mm, 200mm/seg, USB, Serie, negra

ITP-84 S



Impresora térmica de 80mm, 260mm/seg, USB, Ethernet, Serie, plateada

ITP-83



Impresora térmica de 80mm, 260mm/seg, Serie, USB, Ethernet, negra o blanca

ITP-85 BEEPER



Impresora térmica de 80mm, 260mm/seg, USB, Ethernet, WF, con avisador acústico y luminoso, negra

ITP-FRONT



Impresora térmica de 80mm, 300mm/seg, USB, Ethernet, negra

ITP-80 II WF



Impresora térmica de 80mm, 260 mm/seg, USB, WF, negra

IMPRESORAS PORTÁTILES

ITP-58 BT



Impresora térmica portátil 58mm., 80 mm/seg, BT, USB, Serie, con funda incluida

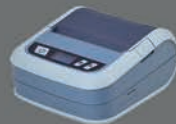
ITP-80 PORTABLE



Impresora térmica portátil 80mm., 70 mm/seg, BT o WF, USB, negra, con funda incluida

TICKET Y ETIQUETAS

ILP-80 PORTABLE BT



Impresora de tickets y etiquetas, 80mm, 70mm/seg, BT, USB, gris, con funda incluida

ILP-108 PORTABLE BT



Impresora de tickets y etiquetas, 108mm, 100mm/seg, BT, USB, gris, con funda incluida

ILP-500



Etiquetadora TD y TT, 127 mm/seg, USB, LAN, Resolución 203 DPI, gris

PESAJE



SC-ONE

Balanza precio+peso+importe, multiintervalo a 15Kg/5gr - 30Kg/10gr; Zero $\pm 2\%$ máx, Tara $\leq 50\%$ capacidad máxima

¡Novedad!



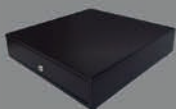
TORRE BALANZA

Torre de Hierro laminado en frío SPCC, 47,4 x 38,8 x 54cm, soporte impresora, soporte TPV, soporte segunda pantalla

¡Novedad!

CAJONES PORTAMONEDAS

400 LC-B



Cajón portamonedas automático 41x41cm, 4 billetes, 8 monederos, extraíble, RJ12, 12V, negro

410 HQ



Cajón portamonedas automático 41x41 cm, 4 billetes, 8 monederos, RJ12, 24V, negro o blanco

330 HQ-B



Cajón portamonedas automático 33x36 cm, 4 billetes, 8 monederos, RJ12, 24V, negro

460 HQ-B



Cajón portamonedas automático 46 x 46,5 cm, 5 billetes, 8 monederos, RJ12, 24V, negro

V64 HQ-B



Cajón portamonedas automático de apertura vertical 46cm, 6 billetes, 8 monederos, RJ12, 24V, negro

M41 HQ-B



Cajón portamonedas manual 41x41 cm, 5 billetes, 8 monederos, 2 ranuras frontales, negro

CB-48



Caja de dinero, 4 billetes, 8 monederos

PREMIER

PDA'S Y TABLET

MAXI 30

¡Novedad!



PDA 5'5 inch, Android 15, T606, 6GB, 128GB, 8.0MP + 13.0MP, 5050mAh, IP68, gris, modo kiosko

MAXI 50P



PDA 5.5" HD, Android 11, MT8765, 2GB+16GB, WF+BT+NFC, 4G, impresora 58mm

MAXI 21



PDA 5 inch HD, Android 15 (GMS), MT6765, 4GB, 128GB, 5.0MP + 13.0MP, 2D, NFC, IP65
Opcional: pistola | cuna de carga

MAXI 108 W



PDA 8 inch TFT, Windows 11 IoT, N5100, 8GB, 128GB, 5.0MP + 8.0MP, IP65
Opcional: cuna de carga | accesorio para vehículo

LECTORES DE CÓDIGO DE BARRAS

MS3-1D



Escáner de mano, 1D, láser, 150 scans/seg., USB, IP42, con stand, negro

MS3-1D RF



Escáner de mano, 1D, láser, 120 scans/seg., USB, Wireless, IP52, con stand, negro

MS3-2D



Escáner de mano, 2D, CCD, 120 scans/seg., USB, IP54, con stand, negro

MS3-2D BR



Escáner de mano, 2D, USB, BT y Wireless, IP42, negro, con cuna de carga

MS3-2D DESKTOP



Escáner de sobremesa, 2D, CCD, 120 scans/seg., USB, IP52, negro

MS3-2D POCKET



Escáner de mano, 2D, CCD, 200 scans/seg., USB, BT, IP54, negro

MS3-2D BR RUGGER



Lector ruggedizado 2D Wireless, USB, con cuna de carga

PERIFÉRICOS

SOPORTES

HLD-100



HLD STAND



HLD-ITP



VISORES

CD-220 U



Visor VDF 2x20 caracteres, USB, Negro

CD-7000 U



Visor 7 inch TFT LCD, USB, negro

AVISADORES CLIENTE Y CAMARERO

LECTOR



EFFICIENT-Waiter, reloj de pulsera
EFFICIENT-Waiter, pulsador
(3ud/caja)



EFFICIENT-Customer - Avisadores de clientes



EFFICIENT-Pager - Tarjeta avisador clientes



EFFICIENT-Repeater - Amplificador de señal

BM-90



Lector MSR3, lectura bidireccional, USB

*Haz interactiva la experiencia
de tus clientes*



appKIOSK02

- Intel® Celeron®, Quad-core 2.00 GHz
- Memoria 8 GB
- Almacenamiento SSD 128 GB
- Compatible con Windows 11
- Pantalla táctil capacitiva 27 ó 32 pulgadas
- Resolución Full HD 1920*1080
- Cámara web
- Impresora térmica 80mm
- Lector de códigos 2D
- NFC
- Wi-Fi dual-band (2.4/5GHz)
- LAN Ethernet Gigabit
- Bluetooth
- Altavoces 2*3W
- Soporte para teléfono

Disponible 27 ó 32 pulgadas

KIOSCOS INTERACTIVOS

appKIOSK01

- Intel® Celeron®, Quad-core 2.00 GHz
- Memoria 8 GB
- Almacenamiento SSD 128 GB
- Compatible con Windows 11
- Pantalla táctil capacitiva 21.5 pulgadas
- Resolución Full HD 1920*1080
- Cámara web
- Impresora térmica 80mm
- Lector de códigos 2D
- NFC
- Wi-Fi dual-band (2.4/5GHz)
- LAN Ethernet Gigabit
- Bluetooth
- Altavoces 2*5W
- Soporte para datáfono



AUTOSERVICIO



IMPRESIÓN TICKETS



CÁMARA



LECTURA CÓDIGOS



CONEXIÓN WI-FI



*También disponible appKIOSK01PRINT
con cámara web + impresora térmica de 80mm.*



SOPORTE TÉCNICO PROPIO, a tu servicio
Servicio Técnico Oficial Approx-POS en España

approx
POS

*Fiabilidad y rapidez
en la palma de tu mano*



appPOS80PORTABLE
USB + Bluetooth

appPOS80PORTABLEWIFI
USB + Bluetooth + Wi-Fi

IMPRESORA TICKETS PORTÁTIL

- Impresora térmica de corte manual
- Funciona con papel térmico estándar o etiquetas de **hasta 80 mm. de ancho**
- Método de impresión: térmico directo de 203 dpi de resolución
- Velocidad de impresión: 100 mm/s
- Diámetro máximo del rollo de papel: Ø 50 mm.
- Conexiones: USB C, Bluetooth, Wi-Fi (opcional)
- Batería: 7.4V/2000 mAh Li-ion
- Tiempo de carga: 3 horas
- Tiempo de funcionamiento: 6 horas (en modo continuo)
- Distancia de funcionamiento: 40 mts.
- Compatible con Windows 11, 10, 8, 7, Mac OS y Android
- Tamaño: 130.5 x 108 x 59.5 mm.
- Peso: 460 g.



Incluye clip de sujeción



SOPORTE TÉCNICO PROPIO, a tu servicio
Servicio Técnico Oficial Approx-POS en España

Profesionalidad | Fiabilidad | Asistencia

www.approxtpv.es

approx
POS

*Rapidez y precisión
en cada etiqueta*



appLAB4

IMPRESORA DE ETIQUETAS DE 4" TÉRMICA DIRECTA

- Diseño compacto que ahorra espacio
- Velocidad de impresión: 127 mm/seg.
- Detección automática del tipo de etiqueta
- Longitud de impresión: 15-1200 mm.
- Ancho del rollo: Ajustable desde 0.79" (20 mm.) a 4.65" (118 mm.)
- Diámetro del rollo: 5" (127 mm.)
- Lenguaje de programación: TSPL, EPL, ZPL, ZPL II



115€



59€

appLAB3

IMPRESORA DE ETIQUETAS DE 3" TÉRMICA DIRECTA

- Velocidad de impresión: 102 mm/s
- Ancho de impresión: 80 mm. máx
- Longitud de impresión: 300 mm máx.
- Ancho del rollo: 1"(25mm.) - 3,35"(85mm.)
- Diámetro del rollo: 90 mm.
- Admite rollo de papel térmico normal y de etiquetas
- Con soporte externo opcional para rollos de papel
- Lenguaje programación: TSPL (etiquetas) y ESC (tickets)



SOPORTE TÉCNICO PROPIO, a tu servicio
Servicio Técnico Oficial Approx-POS en España

Profesionalidad | Fiabilidad | Asistencia

www.approxtpv.es

approx
POS

*Escanea y comprueba
el precio al instante*



VERIFICADORES DE PRECIOS

appCHECKERPRICE02
10 PULGADAS + TÁCTIL



appCHECKERPRICE01
8 PULGADAS

- Resolución: 1024 x 768
- Procesador: Quad-core Cortex-A55
- Sistema operativo: Android 11
- Interfaz: 1 x USB 2.0, 1 x USB 3.0, 1 x RJ45 10/100/1000M
- WiFi 802.11/n/g/c 2.4GHz & 5GHz
- BT 5.4
- Altavoz integrado
- Lector de códigos de barras 1D/2D
- Alimentación: Adaptador corriente 12V 3A / PoE 12V
- Incluye soporte para pared

**Más que un verificador,
tu mini TPV en segundos**



SOPORTE TÉCNICO PROPIO, a tu servicio
Servicio Técnico Oficial Approx-POS en España

Profesionalidad | Fiabilidad | Asistencia

www.approxtpv.es

approx
POS

*Diseñado para eficiencia y
precisión en el mostrador*



**Compatible con
códigos GS1
DataMatrix de
farmacia, incluso
invertidos**

LECTOR DE CÓDIGOS DE SOBREMESA

appLS20DESK+

- Tipo: CMOS, fuente de luz 5600K LEDs
- Modo de escaneo: 1D/2D Imager
- Velocidad de escaneo: 30fps
- Resolución: 640*480
- Modo de lectura: automático (auto detección de objetos) o continuo
- TVoltaje de entrada: 5V DC +5%
- Capacidad de decodificación: Códigos de barras 1D como UPC-A, UPC-E, EAN-8, EAN-13, Code 128, GS1-128, Code 39, Code 93, Code 11, Interleaved 2 of 5, Matrix 2 of 5, Industrial 2 of 5, Strande 2 of 5, Codabar (NW-7), MSI Plessey, GS1 Databar (RSS), China Post, etc. / códigos de barras 2D como GS Datamatrix, QR Code, Data Matrix, PDF417, Micro PDF 417, etc.



SOPORTE TÉCNICO PROPIO, a tu servicio
Servicio Técnico Oficial Approx-POS en España

Profesionalidad | Fiabilidad | Asistencia

www.approxtpv.es

Quiosco Windows Lenovo LP4 15.6"

Lenovo



PCMIRA trae en exclusiva para España la gama de QUIOSCOS LENOVO.

- Quiosco LENOVO LP4 Windows 15.6" 1080 x 1920.
- Marco de pantalla de solo 8mm, cuerpo de aluminio.
- Resistente a líquidos, polvo y aceite, superficie antihuellas.
- Impresora de tickets 80mm.
- Lector códigos de barras 1D/2D/QR.
- Soporte de sobremesa o al suelo.
- Configuraciones disponibles:
 - CPU Intel Celeron J6412.
 - CPU Intel Core i3-1215U 12ª Generación.
- 8 GB RAM + 128 GB SSD.
- Incluye licencia Windows 11 PRO.
- 3 años de garantía.

Quiosco Windows Lenovo LP4 21.5"

PCMIRA trae en exclusiva para España la gama de QUIOSCOS LENOVO.

- Quiosco LENOVO LP4 Windows 21.5" 1080 x 1920.
- Marco de pantalla de solo 8mm, cuerpo de aluminio.
- Resistente a líquidos, polvo y aceite, superficie antihuellas.
- Impresora de tickets 80mm.
- Lector códigos de barras 1D/2D/QR.
- Soporte de sobremesa o al suelo.
- Configuraciones disponibles:
 - CPU Intel Celeron J6412.
 - CPU Intel Core i3-1215U 12ª Generación.
- 8 GB RAM + 128 GB SSD.
- Incluye licencia Windows 11 PRO.
- 3 años de garantía.

Lenovo



Quiosco Windows Lenovo GT270 27"

Lenovo



PCMIRA trae en exclusiva para España la gama de QUIOSCOS LENOVO.

- Quiosco LENOVO GT270 Windows 27" 1080 x 1920.
- Cuerpo metálico blanco y elegante.
- Impresora de tickets 80mm.
- Lector códigos de barras 1D/2D/QR.
- Soporte de PARED o al suelo.
- Disponible plataforma para self-checkout.
- Disponible soporte para terminal de pago.
- CPU Intel Core i3-1215U 12ª Generación.
- 8 GB RAM + 128 GB SSD.
- Incluye licencia Windows 11 PRO.
- 3 años de garantía.

TPV Windows Lenovo LP2 15.6"

PCMIRA trae en exclusiva para España la gama de TPV LENOVO.

- TPV LENOVO LP2 Windows 15.6" 1920 x 1080.
- Marco de pantalla de solo 8mm.
- Cuerpo de aluminio, ultrafino, 19mm de grosor.
- Soporte de pantalla plegable.
- Configuraciones disponibles:
 - CPU Intel Celeron J6412.
 - CPU Intel Core i3-1215U 12ª Generación.
- 8 GB RAM + 128 GB SSD.
- Pantalla trasera opcional de 10.1" 1280 x 800.
- Incluye licencia Windows 11 PRO.
- 3 años de garantía.

Lenovo



Panel PC Windows Lenovo LT156/LT215

PCMIRA trae en exclusiva para España la gama de KDS LENOVO.

- Panel PC LENOVO LT156/LT215 Windows 15.6"/21.5" 1920 x 1080.
- Marco de pantalla de solo 8mm.
- Cuerpo de aluminio, ultrafino, 11mm de grosor.
- IP65, resistente a líquidos, polvo y aceite.
- Superficie antihuellas, permite uso con guantes.
- Listo para montar en pared con soporte VESA 100x100.
- CPU Intel Celeron J6412.
- 8 GB RAM + 128 GB SSD.
- Incluye licencia Windows 11 PRO.
- 3 años de garantía.

Lenovo



TPV Android Sunmi D3 MINI 10.1"

PCMIRA es el mayorista SUNMI de referencia en España desde 2016.

- TPV SUNMI D3 MINI Android 10.1" 1280 x 800.
- Android 13, disponible versión GMS con lector NFC.
- Tamaño compacto, fácil de transportar.
- Disponible versión con batería y 4G.
- 2 configuraciones de impresora:
 - Impresora 58mm sin corte y visor trasero de 1 línea.
 - Impresora 80mm con corte y visor trasero de 4.3".
- CPU Qualcomm Hexa Core 2,4GHz.
- 3 GB RAM + 32 GB almacenamiento.
- 3 años de garantía.



TPV Android Sunmi D3 PRO 15.6"

PCMIRA es el mayorista SUNMI de referencia en España desde 2016.

- TPV SUNMI D3 PRO Android 15.6" 1920 x 1080.
- Android 13, disponible versión GMS.
- Diseño metálico, fino y elegante.
- Disponible visor trasero de 10.1" 1280 x 800, con lector NFC.
- CPU Qualcomm Hexa Core 2,4GHz.
- 4 GB RAM + 64 GB almacenamiento.
- Múltiples puertos de comunicaciones.
- Todos los terminales SUNMI incluyen una plataforma MDM gratuita.
- 3 años de garantía.



TPV Android Sunmi D3-80 15.6"

PCMIRA es el mayorista SUNMI de referencia en España desde 2016.

- TPV SUNMI D3-80 Android 15.6" 1920 x 1080.
- Android 14 GMS.
- Diseño metálico, compacto, fino y elegante.
- Incluye impresora 80mm con corte.
- Disponible visor trasero de 10.1" 1280 x 800, con lector NFC.
- CPU Rockchip RK3576 Octa Core 2,2GHz.
- 4 GB RAM + 64 GB almacenamiento.
- Múltiples puertos de comunicaciones.
- Todos los terminales SUNMI incluyen una plataforma MDM gratuita.
- 3 años de garantía.



TPV Android Sunmi T3-80 15.6"

PCMIRA es el mayorista SUNMI de referencia en España desde 2016.

- TPV SUNMI T3-80 Android 15.6" 1920 x 1080.
- Android 13 GMS.
- Diseño metálico, premium, fino y elegante.
- Incluye impresora 80mm con corte.
- Lector NFC integrado para pagos.
- Disponible visor trasero de 10.1" 1280 x 800 o 15.6" 1920 x 1080, con lector NFC.
- CPU Qualcomm Kryo-265 Octa Core 2,4GHz.
- 4 GB RAM + 64 GB almacenamiento.
- Todos los terminales SUNMI incluyen una plataforma MDM gratuita.
- 3 años de garantía.



Quioscos y KDS Android Sunmi FLEX-3

PCMIRA es el mayorista SUNMI de referencia en España desde 2016.

- Terminales SUNMI FLEX-3 Android.
- Versiones KDS de 18.5" / 22" y QUIOSCO 18.5" / 22" / 27".
- Android 13 GMS.
- Lector NFC integrado para pagos.
- Diseño modular, metálico, premium.
- CPU Qualcomm S6490 Octa Core 2,7GHz.
- 6 GB RAM + 128 GB almacenamiento.
- Disponibles soportes de pared, mesa y al suelo.
- Múltiples periféricos disponibles.
- Todos los terminales SUNMI incluyen una plataforma MDM gratuita.
- 3 años de garantía.



Tablets Android Sunmi CPAD

PCMIRA es el mayorista SUNMI de referencia en España desde 2016.

- Tablets SUNMI CPAD Android 8.7" / 11" / 14" 1920 x 1080.
- Android 14 GMS.
- Lector NFC integrado para pagos.
- Versiones con scanner 1D/2D/QR.
- Diseño modular, metálico, premium. IP54.
- CPU Qualcomm S6490 Octa Core 2,4GHz.
- 4/6 GB RAM + 64/128 GB almacenamiento.
- Disponibles soportes de pared, mesa y muchos accesorios.
- Versiones 4G con SIM y eSIM.
- Todos los terminales SUNMI incluyen una plataforma MDM gratuita.
- 3 años de garantía.



SUNMI
Android POS Leader

PDA Android Sunmi L3 6.75"

PCMIRA es el mayorista SUNMI de referencia en España desde 2016.

- PDA SUNMI L3 Android 6.75" 720 x 1600.
- Android 14 GMS.
- Lector NFC integrado para pagos.
- 4G, Wi-Fi, Hyper-Wi-Fi y Bluetooth.
- Versiones con scanner 1D/2D/QR SUNMI o ZEBRA.
- Diseño metálico, premium. IP68.
- CPU Qualcomm Octa Core 2,2GHz.
- 6 GB RAM + 128 GB almacenamiento.
- Disponibles cunas de carga y muchos accesorios.
- Disponible versión con UHF EU RFID.
- Todos los terminales SUNMI incluyen una plataforma MDM gratuita.
- 3 años de garantía.

SUNMI
Android POS Leader



Tablets Android Sunmi V3 MIX 10.1"

PCMIRA es el mayorista SUNMI de referencia en España desde 2016.

- Tablets SUNMI V3 MIX Android 10.1" 1280 x 800.
- Android 13 GMS.
- Lector NFC integrado para pagos.
- Scanner 1D/2D/QR.
- Incluye impresora 80mm sin corte.
- CPU Qualcomm Hexa Core 2,4GHz.
- 4 GB RAM + 32 GB almacenamiento.
- Disponibles soportes de pared, mesa y muchos accesorios.
- 4G, Wi-Fi y Bluetooth.
- Todos los terminales SUNMI incluyen una plataforma MDM gratuita.
- 3 años de garantía.



SUNMI
Android POS Leader

PDA Android Sunmi V3/V3H 6.75"

PCMIRA es el mayorista SUNMI de referencia en España desde 2016.

- PDA SUNMI V3/V3H Android 6.75" 720 x 1600.
- Android 13 GMS.
- Impresora de tickets y etiquetas 57mm sin corte.
- Lector NFC integrado para pagos.
- 4G, Wi-Fi, Hyper-Wi-Fi y Bluetooth.
- Versiones con scanner 1D/2D/QR SUNMI.
- Diseño metálico, premium.
- CPU Qualcomm Hexa/Octa Core 2,4GHz.
- 3/4 GB RAM + 32/64 GB almacenamiento.
- Disponibles cunas de carga y muchos accesorios.
- Todos los terminales SUNMI incluyen una plataforma MDM gratuita.
- 3 años de garantía.



SUNMI
Android POS Leader

PDA Android Sunmi V3 PLUS 6.75"

PCMIRA es el mayorista SUNMI de referencia en España desde 2016.

- PDA SUNMI V3 PLUS Android 6.75" 720 x 1600.
- Android 14 GMS.
- Impresora de tickets y etiquetas 80mm X 60mm sin corte.
- Lector NFC integrado para pagos.
- 4G, eSIM, Wi-Fi, Hyper-Wi-Fi y Bluetooth.
- Scanner 1D/2D/QR SUNMI.
- Diseño metálico, premium.
- CPU Qualcomm Octa Core 2,4GHz.
- 4 GB RAM + 64 GB almacenamiento.
- Disponibles cunas de carga y muchos accesorios.
- Todos los terminales SUNMI incluyen una plataforma MDM gratuita.
- 3 años de garantía.



SUNMI
Android POS Leader

TPV Windows UnicoPOS T2180 11.6"

UNICOPOS



UnicoPOS es la marca de TPV que fabrica PCMIRA.

- TPV UnicoPOS T2180 Windows 11.6" 1920 x 1080.
- Tamaño compacto, fácil de transportar.
- Impresora de tickets 80mm con corte.
- Visor trasero de 2 líneas x 20 caracteres.
- CPU Intel Celeron Quad Core N97 3,6GHz.
- 8 GB RAM + 120 GB SSD.
- Wi-Fi, Bluetooth y múltiples puertos disponibles.
- Incluye licencia Windows 11 PRO.
- 2 años de garantía.

TPV Windows UnicoPOS C9 15.6"

UnicoPOS es la marca de TPV que fabrica PCMIRA.

- TPV UnicoPOS C9 Windows 15.6" 1920 x 1080.
- Marco de pantalla de solo 8mm.
- Cuerpo de aluminio, ultrafino, 15mm de grosor.
- Soporte de pantalla plegable.
- CPU Intel Celeron Quad Core N150 3,6GHz.
- 8 GB RAM + 128 GB SSD.
- Disponible con pantalla trasera táctil de 10.1" 1280 x 800.
- Wi-Fi, Bluetooth y múltiples puertos disponibles.
- Incluye licencia Windows 11 PRO.
- 2 años de garantía.

UNICOPOS



TPV Windows UnicoPOS WP64NP 15.6"

UnicoPOS es la marca de TPV que fabrica PCMIRA.

- TPV UnicoPOS WP64NP Windows 15.6" 1920 x 1080.
- Impresora de tickets 80mm con corte.
- Disponible visor trasero de 2 líneas x 20 caracteres.
- Disponible monitor trasero 11.6" 1366 x 768.
- Configuraciones disponibles:
 - CPU Intel Celeron Quad Core J6412 2,4GHz.
 - CPU Intel Core-i5 1035G1 Octa Core 3,6GHz.
- 8 GB RAM + 120 GB SSD.
- Múltiples puertos disponibles.
- Color Blanco o Negro.
- Disponible licencia Windows 11 PRO.
- 2 años de garantía.

UNICOPOS



Panel PC UnicoPOS W21NP 21.5"

UnicoPOS es la marca de TPV que fabrica PCMIRA.

- PANEL PC UnicoPOS WP21NP 21.5" 1920 x 1080.
- Configuraciones Windows disponibles:
 - CPU Intel Celeron Quad Core N97 3,6GHz.
 - CPU Intel Core-i5 1035G1 Octa Core 3,6GHz.
 - 8 GB RAM + 120 GB SSD.
- Configuración Android 11 disponible:
 - CPU Rockchip RK3568 Quad Core 2,0GHz.
 - 4 GB RAM + 32 GB almacenamiento.
- Listo para colgar en pared mediante soporte VESA.
- Resistente para cocinas y ambientes industriales. IP54.
- 2 años de garantía.

UNICOPOS



Cajón Automático AT-Cash EVO

PCMIRA es el mayorista en España de AT-CASH EVO.

- Cajón automático para pequeños comercios.
- Pantalla táctil Android de 7" interactiva.
- Conexión vía red a TPV o Balanzas.
- Puede funcionar de modo autónomo.
- Admite todos los tipos de monedas en un único Hopper con capacidad de 1500 monedas y cajón de recaudación de alta capacidad.
- Admite todos los tipos de billetes, almacenamiento para devolución de 80 billetes y almacenamiento de recaudación de 500 billetes.
- Enlazado a nuestro software FactoryPOS y múltiples aplicaciones.

AT-CASH
evo


TPV Android IMIN SWAN2 15.6"

PCMIRA es el mayorista IMIN en España desde 2019.

- TPV IMIN SWAN2 Android 15.6" 1920 x 1080.
- Android 13, disponible versión GMS.
- Disponible lector NFC con scanner para pagos
- Disponible visor trasero de 10.1" 1280 x 800 y 15.6" 1920 x 1080.
- CPU Rockchip Octa Core 2,0GHz.
- 4 GB RAM + 64 GB almacenamiento.
- Disponibles versiones con impresora de tickets integrada.
- Todos los terminales IMIN incluyen una plataforma MDM gratuita.
- 3 años de garantía.



Quiosco Android IMIN HERON1/HERON1 MINI

PCMIRA es el mayorista IMIN en España desde 2019.

- Quiosco IMIN HERON1 MINI / HERON1 Android 15.6" / 23.8" 1080 x 1920.
- Android 15 GMS.
- Diseño compacto y elegante.
- Impresora de tickets 80mm.
- Lector códigos de barras 1D/2D/QR.
- Lector NFC integrado para pagos.
- Soporte de pared, sobremesa o al suelo.
- Disponible soporte para terminal de pago.
- Disponible pantalla trasera 15.6" (HERON1 MINI).
- CPU MediaTek Octa Core 2,0 GHz.
- 4/8 GB RAM + 64/128 GB SSD.
- 2 años de garantía.

imin



PDA Android IMIN LARK1 6.5"

PCMIRA es el mayorista IMIN en España desde 2019.

- PDA IMIN LARK1 Android 6.5" 720 x 1600.
- Android 13 GMS.
- Lector NFC integrado para pagos.
- 4G, Wi-Fi, y Bluetooth.
- Versiones con scanner 1D/2D/QR TOTINFO o ZEBRA.
- Diseño metálico, premium. IP68.
- CPU Qualcomm Octa Core 2,2GHz.
- 4/8 GB RAM + 64/128 GB almacenamiento.
- Disponibles cunas de carga y muchos accesorios.
- Disponible versión con pistola UHF EU RFID.
- Todos los terminales IMIN incluyen una plataforma MDM gratuita.
- 1 año de garantía.

imin



PDA Android IMIN SWIFT2 6.5"



imin

PCMIRA es el mayorista IMIN en España desde 2019.

- PDA IMIN SWIFT2 / SWIFT2 PRO / SWIFT2 ULTRA Android 6.5" 720 x 1600.
- Android 13 GMS.
- Impresora de tickets y etiquetas (SWIFT2 ULTRA) 57mm sin corte.
- Lector NFC integrado para pagos.
- 4G, Wi-Fi, Hyper-Wi-Fi y Bluetooth.
- SWIFT2 ULTRA con scanner 1D/2D/QR SUNMI.
- CPU Rockchip Quad/Octa Core 2,0/2,4GHz.
- 2/4 GB RAM + 32/64 GB almacenamiento.
- Disponibles cunas de carga y muchos accesorios.
- Todos los terminales IMIN incluyen una plataforma MDM gratuita.
- 1 año de garantía.

Tablets Android IMIN FALCON2

PCMIRA es el mayorista IMIN en España desde 2019.

- Tablets IMIN FALCON2 / FALCON2 MAX Android 11" / 12.6" 1920 x 1080.
- Android 13 GMS.
- Lector NFC integrado para pagos.
- FALCON2 MAX con scanner 1D/2D/QR Newland o Zebra.
- Diseño modular, metálico, premium.
- CPU Rockchip Octa Core 2,2GHz.
- 4/8 GB RAM + 64/128 GB almacenamiento.
- Disponibles soportes de mesa con y sin impresora y muchos accesorios.
- Versiones 4G con SIM y eSIM.
- Todos los terminales IMIN incluyen una plataforma MDM gratuita.
- 1 año de garantía.

imin





TPV, QUIOSCOS Y KDS WINDOWS LENOVO

P.C.MIRA

Tel: 93.410.63.63

comercial@pcmira.com

www.pcmira.com

Lenovo

**TRAEMOS EN PRIMICIA PARA EL SUR DE EUROPA LA
GAMA DE LENOVO. ¡CON 3 AÑOS DE GARANTÍA!**



> **TPV LP2**

- > Pantalla 15.6".
- > CPU J6412.
- > 8GB RAM 128GB SSD
- > LCD 10.1" OPCIONAL.



> **TPV LP2 i3**

- > Pantalla 15.6".
- > CPU i3-1215U.
- > 8GB RAM 128GB SSD
- > LCD 10.1" OPCIONAL.



> **QUIOSCO LP4**

- > Pantalla 15.6"/21.5".
- > CPU J6412.
- > 8GB RAM 128GB SSD.
- > Impresora, Scanner.



> **QUIOSCO LP4 i3**

- > Pantalla 15.6"/21.5".
- > CPU i3-1215U.
- > 8GB RAM 128GB SSD.
- > Impresora, Scanner.



> **KDS LT156/215**

- > Pantalla 15.6"/21.5".
- > CPU J6412
- > 8GB RAM 128GB SSD.
- > IP65. VESA 100.



> **QUIOSCO GT270**

- > Pantalla 27".
- > CPU i3-1215U.
- > 8GB RAM 128GB SSD.
- > Impresora, Scanner.

EN PCMIRA SOMOS MAYORISTAS E IMPORTADORES DE:

- > TPV WINDOWS.
- > TPV ANDROID.
- > TABLETS WINDOWS.
- > TABLETS ANDROID.
- > SOFTWARE PARA TPV.

- > QUIOSCOS.
- > PDA ANDROID.
- > PDA CON IMPRESORA.
- > LECTORES CÓDIGOS DE BARRAS.

- > CAJAS REGISTRADORAS.
- > CAJONES DE EFECTIVO.
- > IMPRESORAS TICKETS.
- > IMPRESORAS ETIQUETAS.
- > IMPRESORAS PORTÁTILES.





INTELLISKIN® THIN CASE

La protección inteligente que impulsa tu productividad

RAM Mounts Iberia presenta la nueva generación de carcasas profesionales para tablets **Samsung, Apple y Zebra**: la gama **IntelliSkin® Thin Case**, diseñada para llevar el rendimiento al siguiente nivel sin renunciar a la ligereza.



Clickea o escanea
Para ver todos los productos

Con tecnología **GDS®** integrada, las IntelliSkin Thin Case permiten:



- **Carga rápida mediante Pogo Pin**, sin conectores expuestos.
- **Conexión directa de periféricos** para maximizar la operatividad.
- **Seguridad avanzada por llave**, para entornos donde cada dispositivo importa.
- **Integración vía PoE**, garantizando alimentación y comunicación fiables.



Protección ultrafina. Conectividad total. Preparadas para cualquier entorno.

La nueva forma de trabajar, sin límites.

Solución perfecta para kioscos, puntos de venta y mucho mas



Cuidado de la salud



Restaurantes



Comercios



Hospitales